PLAN DE COMPENSARE

EUROPA

Valabil din 1 octombrie 2026



*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

BUN VENIT ÎN PLANUL DE COMPENSARE AMARE EUROPE

Ce face planul nostru diferit?

- Ușor de înțeles
- Pași clari, realizabili
- Ușor de multiplicat
- Construit pentru stabilitate

ÎMPĂRTĂȘIȚI
Începeți cu clienți care iubesc produsele

PĂSTRAȚI
Construiți venit recurent, lună de lună

CONSTRUIȚI
Ajutați-i pe alții să facă la fel și creșteți împreună

Un singur sistem. Fiecare pas recompensat. Construit să dureze.



*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

DOUĂ DRUMURI, ALEGEREA DVS.

Fiecare partener începe cu clienții. Construirea unei echipe este o opțiune, nu o obligație.

DRUMUL 1

ACCENT PE CLIENȚI

Împărtășiți produse pe care le iubiți și îngrijiți o bază de clienți fideli. Fără echipă.

Plătit prin: First Order Bonus, Bonus pentru clienți de până la 38%, Focus on 5 și Power of 1.

DRUMUL 2

CONSTRUIREA ECHIPEI

Tot ce include drumul 1, plus sprijinirea altora să-și construiască propria bază de clienți.

În plus: Bonus de echipă, Unilevel, Fast Track, Rise & Reward și Bonus Pools.



Nu fiecare client trebuie să devină partener și nu fiecare partener trebuie să devină leader. Ambele drumuri sunt valoroase.

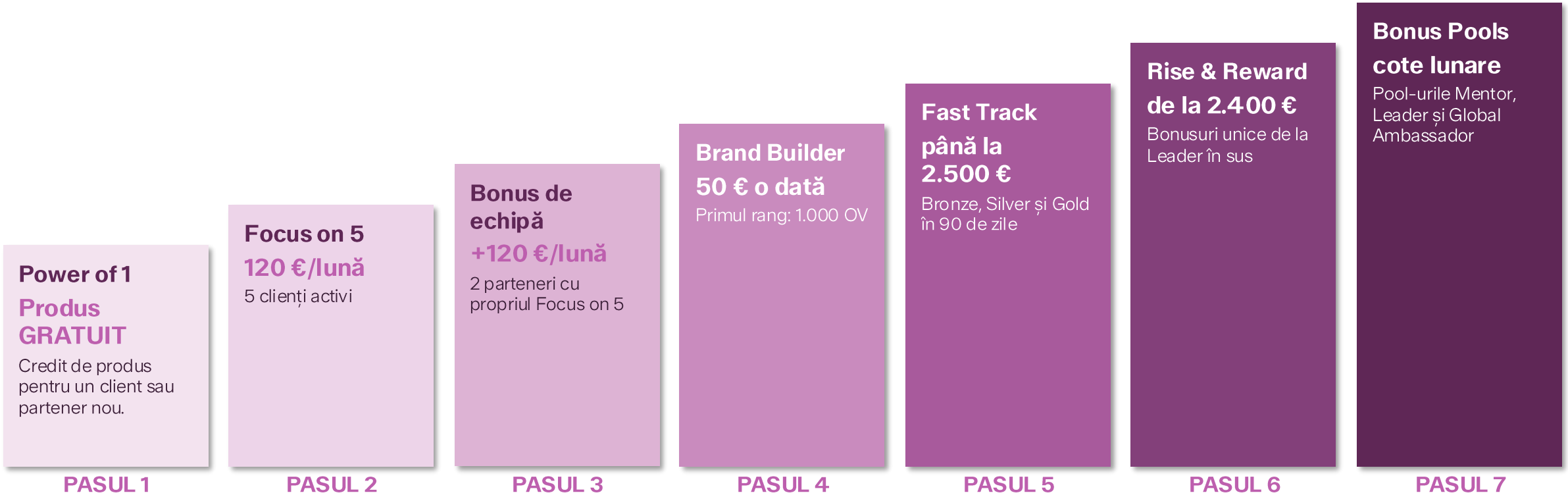
amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă declarații sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

FIECARE PAS RECOMPENSAT

Un singur drum, cu o recompensă la fiecare pas.



În plus, în fiecare lună: comisioane din comenzile clienților (10–38%) și ale echipei (Unilevel 35%). Path to Paradise vă recompensează pe parcurs.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

PREZENTARE GENERALĂ A COMISIOANELOR AMARE

				Ranguri Mentor			Ranguri Leader			Ranguri Global Ambassador				
	Brand Partner	Brand Builder	Bronze	Silver	Gold	Platinum	Leader	Senior Leader	Executive Leader	Diamond	1-Star Diamond	2-Star Diamond	3-Star Diamond	Presidential Diamond
Bonus Brand Builder		50 €												
Bonus Fast Track[1]			150 €	500 €	1.850 €									
Rise & Reward							2.400 €	4.000 €	6.000 €	8.000 €	10.000 €	12.400 €	14.000 €	16.000 €
PV	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
PCV sau OV (Placement Tree)		1.000	3.000	5.000	10.000	15.000	25.000	50.000	75.000	125.000	250.000	500.000	750.000	1.000.000
Volum în afara celei mai mari ramuri[2]			600	1.500	3.000	4.500	7.500	15.000	22.500	37.500	75.000	150.000	225.000	300.000
Cerință de ramuri[2] **(Enrollment Tree)**							3 Bronze	3 Bronze	3 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver
Nivelul 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivelul 2		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivelul 3			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivelul 4				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivelul 5					4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Nivelul 6						4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Nivelul 7							3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
Nivelul 8										1%	1%	2%	2%	2%
Nivelul 9											1%	1%	1%	1%
Nivelul 10												1%	1%	1%
Mentor Pool (2% din CV)				1	3	5								
Leader Pool (2% din CV)							2	3	5	7	9	11	13	15
Global Ambassador Pool (4% din CV)										1	2	3	4	5

[1] Unic, pentru Brand Partnerii nou înscriși (din 1 octombrie 2026) care ating Bronze, Silver sau Gold în perioadele Fast Track. [2] Cerințele VOLL și de ramuri nu se aplică atunci când este atins pragul PCV al rangului. Comisioanele se calculează pe CVRangurile prezentate nu sunt reprezentative pentru venitul tipic; Amare nu garantează niciun nivel de venit.

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

VOCABULAR ȘI DEFINIȚII

Înțelegerea unui plan de compensare începe cu înțelegerea vocabularului folosit în el.

Acronim	Termen	Semnificație în această prezentare
BP	Brand Partner	Recomandă produsele Amare și este plătit pentru vânzările generate.
C	Client	Cumpără prin linkul dvs. pentru uz personal. Clienții nu revând și nu construiesc o echipă.
S&S	Subscribe & Save	O comandă lunară: cu aproximativ 10% mai ieftină, aduce puncte SSR și se repetă automat.
PV	Volum personal	Comenzile proprii plus comenzile clienților înscriși personal de dvs.
PCV	Volumul clienților personali	Volumul clienților înscriși de dvs. Comenzile proprii nu se iau în calcul.
PTV	Volumul personal al echipei	PV-ul dvs. plus PV-ul Brand Partnerilor înscriși personal de dvs.
OV	Volum organizațional	PV-ul dvs. plus PV-ul întregii downline din Placement Tree.
CV	Volum comisionabil	Volumul folosit pentru calculul comisioanelor. Nu este întotdeauna egal cu suma în euro.
VOLL	Volum în afara celei mai mari ramuri	OV în afara celei mai mari ramuri a dvs.
× 0,8	Factor de conversie	Factorul de conversie în bani folosit în toate exemplele bazate pe CV.
	Volum european	Focus on 5, Fast Track, promoțiile și Road to HQ iau în calcul doar volumul din piețele europene Amare.



amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

DRUMUL 1 · ACCENT PE CLIENȚI

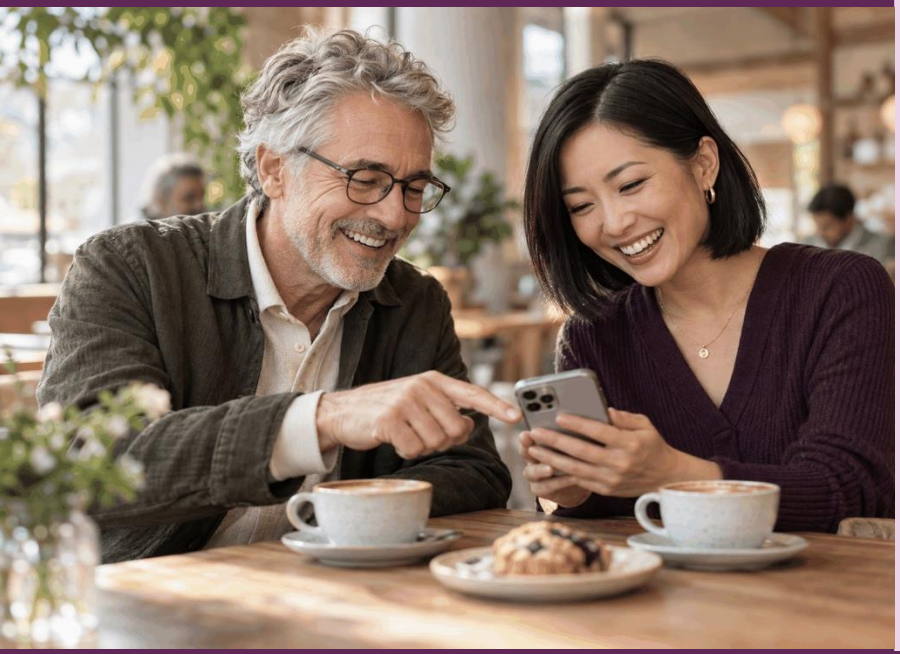
ÎMPĂRTĂȘIȚI ȘI PĂSTRAȚI

Câștigați și păstrați-vă clienții



Power of 1

Înscrieți 1 persoană între 1 și 15 ale lunii și **primiți creditul de produs GRATUIT!**



Înscrieți un nou Client sau Brand Partner până pe 15 ale lunii.

Noua înscriere trebuie finalizată împreună cu o comandă Subscribe & Save eligibilă de cel puțin 100 PV.

În luna următoare primiți un credit de produs, pe care îl puteți folosi pentru un produs gratuit în luna de după.

Condiții

- „**Nou**” înseamnă că noul Client **nu a mai cumpărat niciodată** de la Amare, iar noul Brand Partner **nu a mai fost înregistrat niciodată** ca Brand Partner la Amare.
- **Trecerea** de la un cont de Client la un cont de Brand Partner nu se califică.
- Prin Power of 1 se poate obține **maximum 1 credit de produs** pe lună.

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

CÂȘTIGAȚI CU CLIENȚII DVS.

Împărtășiți și păstrați: sunteți plătit lunar din volumul cumulat al clienților dvs., între 10% și 38%.1

Câștigați până la 38%

NOU

Volumul clienților personali (PCV)	1 – 499	500 – 2.999	3.000 – 4.999	5.000 – 6.999	7.000 – 8.999	9.000+
Prima comandă	20%	20%	25%	28%	31%	38%
Comandă repetată	10%	**20%**	25%	28%	31%	38%



20%

la fiecare primă comandă – de la primul dvs. client

20%

la comenzile repetate de la 500 PCV – aproximativ 5 clienți activi

38%

la fiecare comandă, odată ce atingeți 9.000+ PCV

1. Procentul se bazează pe volumul total al clienților personali (PCV) generat într-o lună calendaristică. Volumul personal nu se califică drept PCV. Achizițiile personale nu se plătesc prin acest bonus.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

CLIENȚI FIRST ORDER BONUS

Câștigați la prima comandă a fiecărui client nou.

Când aduceți un Client nou, bonusul pentru prima lui comandă se împarte între trei niveluri din upline. Se plătește săptămânal.

Nivel	Procent comision
Nivelul 1 (Enroller)	20%
Nivelul 2	10%
Nivelul 3	5%

Calculat ca CV × % × 0,8. First Order Bonus nu se plătește pentru comenzile de trecere la Brand Partner.

BRAND PARTNER FIRST ORDER BONUS

Pentru înscrierile de noi Brand Partneri.

Nivel	Procent comision
Enroller	20,0%
Silver	1,0%
Gold	1,0%
Platinum	1,5%
Leader	2,5%
Senior Leader	2,0%
Executive Leader	2,0%
Diamond	1,0%
1-Star Diamond	1,0%
2-Star Diamond	1,0%
3-Star Diamond	1,0%
Presidential Diamond	1,0%

UNILEVEL BONUS

Câștigați pe măsură ce construiți o organizație sănătoasă, cu multe niveluri.

După prima comandă, sunteți plătit în fiecare lună pentru comenzile repetate, pe până la 10 niveluri.

Nivel	Procent comision
Nivelul 1	5%
Nivelul 2	5%
Nivelul 3	5%
Nivelul 4	5%
Nivelul 5	4%
Nivelul 6	4%
Nivelul 7	3%
Nivelul 8	2%
Nivelul 9	1%
Nivelul 10	1%

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

CUM SE PLĂTEȘTE O VÂNZARE

Exemplu: un client comandă 100 CV. Fiecare sumă se calculează ca CV × % × 0,8.

PRIMA COMANDĂ A CLIENTULUI

FIRST ORDER BONUS: 20%

100 CV × 20% × 0,8 = 16 €

16 € unic

Plătit săptămânal. Sponsorul dvs. și sponsorul acestuia câștigă, de asemenea, 10% și 5% din această comandă.

FIECARE COMANDĂ ULTERIOARĂ

UNILEVEL 5% + BONUS CLIENȚI 5%

100 CV × 10% × 0,8 = 8 €

8 € / lună

Plătit în fiecare lună, atât timp cât clientul continuă să comande (sub 500 PCV).



Exemplu ipotetic, nu o garanție de venit. Valorile CV pot diferi în funcție de produs și depind și de promoțiile și codurile promoționale folosite. PCV = volumul clienților înscriși de dvs.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.



SUBSCRIBE & SAVE REWARDS

Consecvența este cheia: mai multă consecvență = mai multe recompense!

Comandați prin Subscribe & Save și economisiți aproximativ 10% față de comenzile unice. În plus, câștigați **puncte SSR** pe care le puteți folosi pentru **produse Amare**. Cu cât rămâneți mai mult, cu atât câștigați mai mult.

Luni în S&S	Puncte SSR obținute
0–4 luni	10% din valoarea netă a comenzii
5–8 luni	15% din valoarea netă a comenzii
9–12 luni	20% din valoarea netă a comenzii
13+ luni	25% din valoarea netă a comenzii

1 punct = 0,80 € net

CUM FUNCȚIONEAZĂ

- **Calificare:** o comandă S&S de cel puțin 40 € net în fiecare lună. Atunci toate comenzile din acea lună aduc puncte.
- **Puncte:** 1 punct = 0,80 € net
- **Folosire:** taxă de 8 € net pentru fiecare 100 de puncte folosite. Adăugați alte produse și plătiți ca de obicei.
- **Expirare:** punctele expiră după 12 luni sau dacă într-o lună nu se plasează o comandă S&S eligibilă. O lună de grație la fiecare 12 luni.
- Taxele de livrare se aplică fiecărei comenzi. Punctele nu sunt transferabile.

EXEMPLU Maria comandă prin S&S de 13 luni (nivelul 25%). Următoarea ei comandă de 200 € net îi aduce **62,5 puncte SSR** (200 × 25% × 1,25). Costurile de livrare aduc și ele puncte; TVA-ul nu.

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

PROGRAMUL AMARE REFER-A-FRIEND PENTRU CLIENȚI

Clienții aduc clienți.

Clienții dvs. își distribuie linkul personal și le oferă prietenilor **8 € reducere la prima comandă**.

Clientul dvs. primește **produse GRATUITE**, iar fiecare prieten recomandat contează la volumul clienților înscriși personal de dvs. (PCV) pentru comisioane.

1 prieten = 1 produs GRATUIT



Recomandați un prieten!

DOAR PENTRU CLIENȚI

- 1 credit de produs pentru fiecare prieten care plasează o comandă S&S de cel puțin 160 € (fără TVA).
- Creditul apare în luna de după înscriere și se folosește în luna următoare.
- Maximum 3 credite de produs pe lună.

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

FOCUS ON 5

Nucleul sistemului



FOCUS ON 5: SISTEMUL DVS. PENTRU O AFACERE STABILĂ

Atragerea clienților pornește procesul. Păstrarea lor îl face repetabil.

PASUL 1

GET 5

Găsiți și păstrați 5 clienți activi.

PASUL 2

HELP 2

Ajutați 2 parteneri sponsorizați personal să se califice pentru Focus on 5.

PASUL 3

BUILD 2

Dezvoltați 2 constructori de echipă care pot preda și repeta sistemul.

PASUL 4

REPEAT

Continuați să serviți clienții și ajutați următorii parteneri să facă la fel.

Acesta este un cadru pentru construirea afacerii. Fiecare bonus are propriile cerințe de calificare.

Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea laacest bonus. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

PASUL 1 · GET 5

BONUS FOCUS ON 5

Păstrați 5 clienți activi și câștigați 120 € în fiecare lună.

Comenzile lor Subscribe & Save, noi și recurente, trebuie să totalizeze cel puțin 500 PCV în luna calendaristică.

- Doar comenzile clienților. Comenzile Brand Partnerilor nu contează.
- Cel puțin 600 PTV în total.
- Doar dacă 5 clienți rămân activi. Dacă unul renunță, bonusul de 120 € se pierde în luna aceea.

120 € în fiecare lună



Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la acest bonus. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

PĂSTRAȚI 5, CÂȘTIGAȚI LUNAR

Exemplu: cei 5 clienți activi ai dvs. (re)comandă Triangle of Wellness în fiecare lună.

LUNA 1 · PRIMELE LOR COMENZI

Bonus Focus on 5	**120 €**
First Order Bonus (20%) 500 CV × 20% × 0,8	**80 €**
TOTAL	**200 €**

ÎN FIECARE LUNĂ ULTERIOARĂ · COMENZI REPETATE

Bonus Focus on 5	**120 €**
Comenzi repetate la 500 PCV (20%) 500 CV × 20% × 0,8	**80 €**
TOTAL	**200 € / lună**



Trebuie să aveți 5 clienți activi în fiecare lună!

Pasul următor: ajutați 2 parteneri să-și construiască propriul Focus on 5 și adăugați un Bonus de echipă de 120 € în fiecare lună.

Doar comenzile clienților. Necesită în total 600 PTV; se aplică toate cerințele Focus on 5. CV = PV pentru simplitate. Valorile CV pot diferi în funcție de produs și depind și de promoțiile și codurile promoționale folosite. Exemplu ipotetic, nu o garanție de venit. Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la acest bonus. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.



DRUMUL 2 · CONSTRUIREA ECHIPEI

CONSTRUIȚI

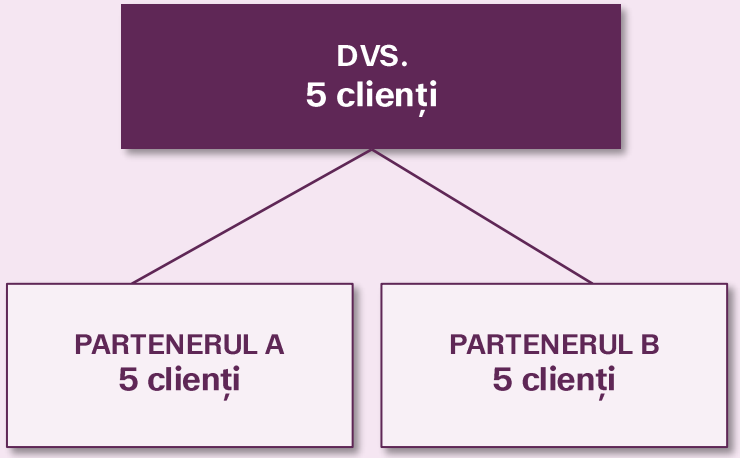
Ajutați-i pe alții să facă la fel

PASUL 2 · HELP 2

BONUS DE ECHIPĂ FOCUS ON 5

Ajutați 2 parteneri sponsorizați personal să atingă Focus on 5 în aceeași lună calendaristică: bonus de echipă 120 €

- **2 parteneri sponsorizați personal**, înscriși de dvs.
- **Amândoi se califică pentru Focus on 5** cu propriii lor 5 clienți.
- **Cel puțin 1.800 PTV** în total, în aceeași lună calendaristică.
- **Maximum 3×:** ajutați 6 parteneri să atingă propriul Focus on 5.



Max. 3 × 120 € bonus de echipă
pe lună calendaristică

Propriii 120 € + echipa 360 €
= max. 480 €

Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la acest bonus. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.



amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

BUILD 2 & REBUILD

Ajutați doi parteneri să devină constructori de echipă, apoi învățați-i să repete același proces.

BUILD 2

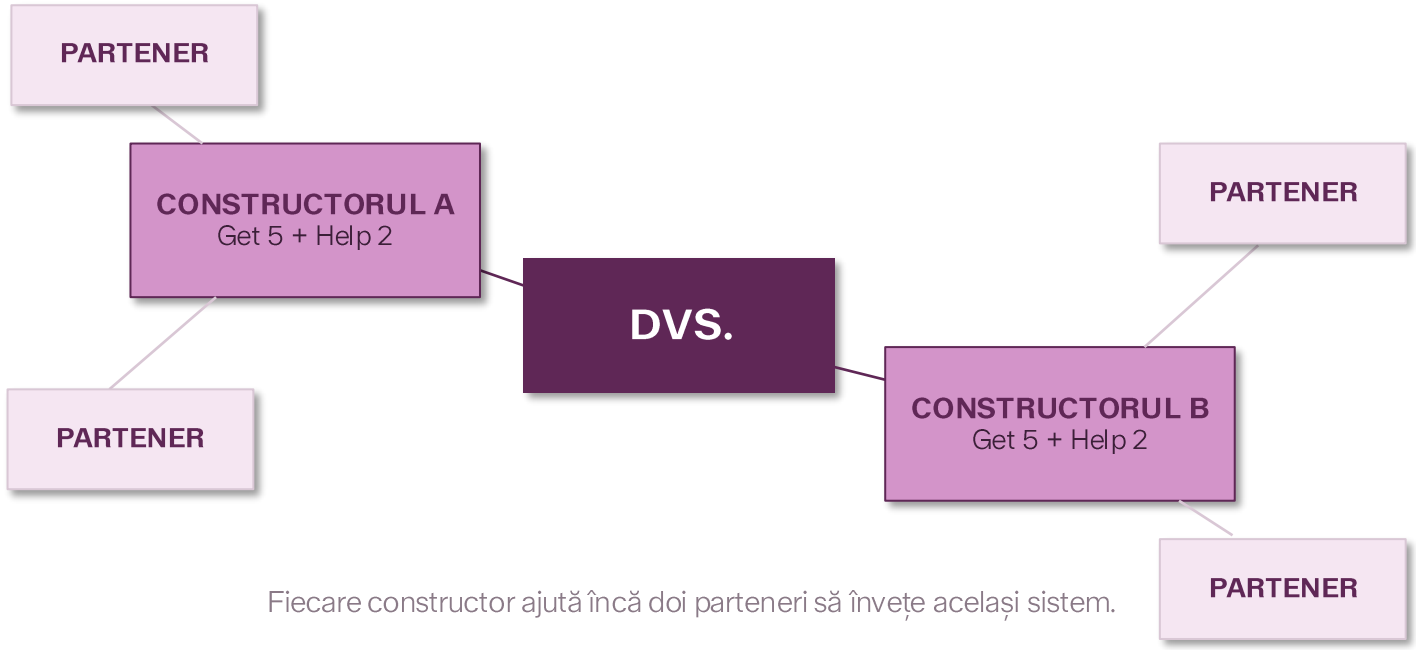
Transformați cei doi parteneri pe care îi sprijiniți deja în constructori de echipă.

Învățați-i grija față de clienți, Get 5 și Help 2.

REBUILD

Fiecare constructor ajută doi parteneri sponsorizați personal să facă la fel.

Păstrați clienții și sprijiniți-vă echipa pe măsură ce repetați.



Fiecare constructor ajută încă doi parteneri să învețe același sistem.

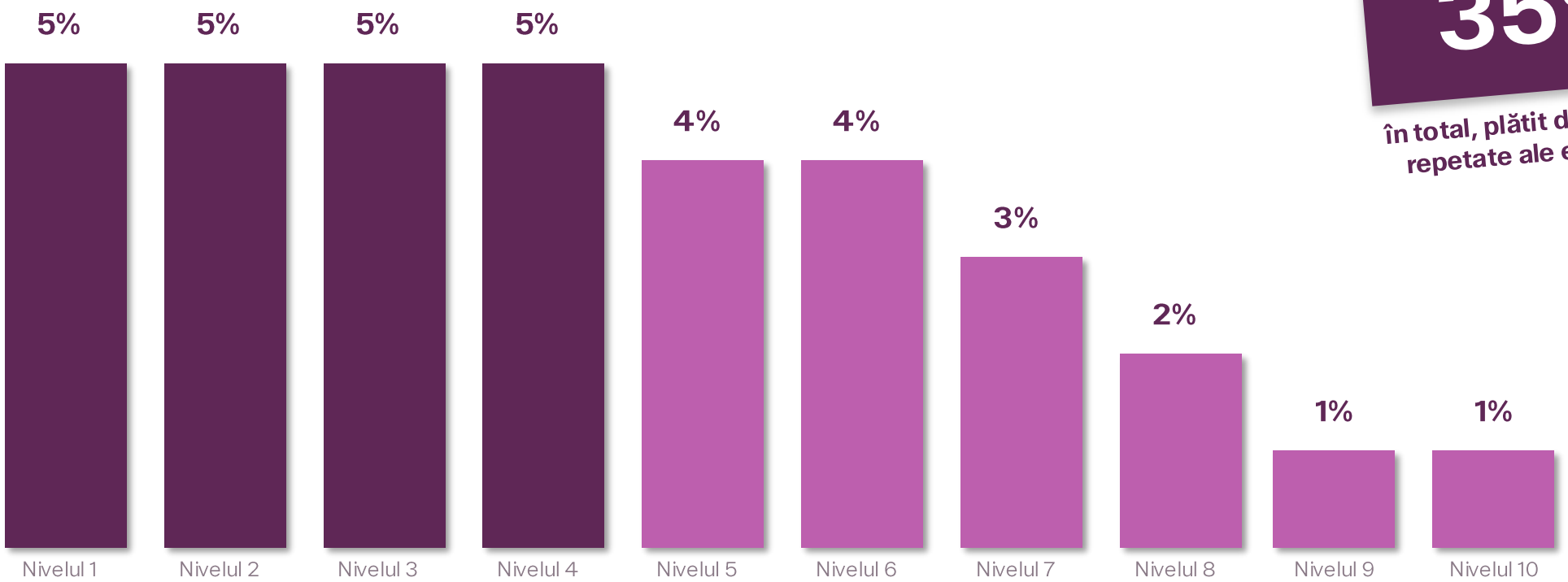
Build 2 și Rebuild descriu sistemul de construire a afacerii. Ele nu creează un bonus separat și nu garantează venituri.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

CONSTRUIȚI-VĂ ECHIPA: UNILEVEL BONUS

Câștigați în fiecare lună din comenzile repetate ale echipei, pe până la 10 niveluri.



35%

în total, plătit din comenzile repetate ale echipei dvs.

Dual Compression: combină Standard și Dynamic Compression și comprimă Brand Partnerii necalificați, inactivi și pe cei necalificați pentru un nivel, astfel încât sunteți plătit mai adânc în organizație.
Standard Compression: cine nu e calificat (100 PV) este sărit la calculul plății. Maximum 10 niveluri plătite.
Dynamic Compression: toți cei 35% din volumul Unilevel se plătesc RANGULUI calificat din upline, pe fiecare nivel cu volum!

amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

DRUMUL DVS. SPRE BRAND BUILDER ȘI BONUSUL DE 50 €

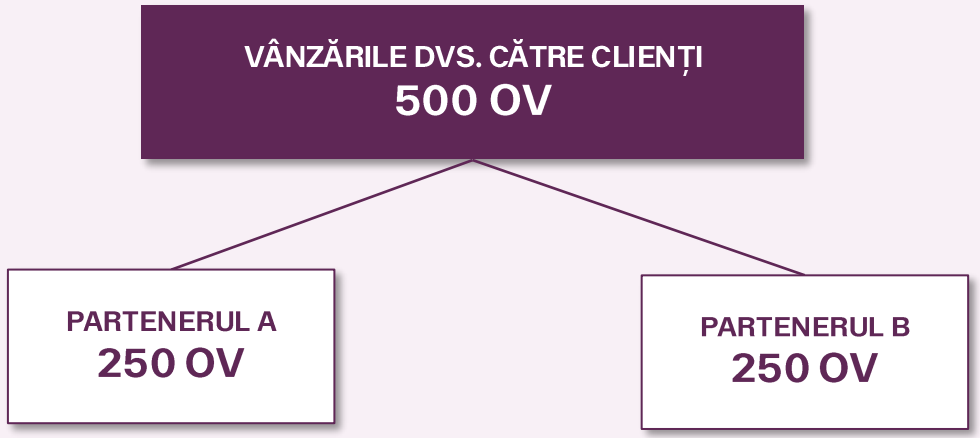
Construiți-vă baza de clienți și ajutați-vă echipa să facă la fel.

1 **Atingeți 1.000 PCV sau OV**
Calificați-vă prin vânzări personale către clienți sau prin volumul echipei.

2 **Mențineți 100 PV**
100 PV din comenzile proprii și/sau ale clienților.

3 **Folosiți Get 5 + Help 2**
Grupurile de clienți pot aduce volumul de care aveți nevoie.

EXEMPLU: CLIENȚII DVS. PLUS ECHIPA



500 + 250 + 250 = 1.000 OV

50 € bonus unic pentru prima dvs. atingere a rangului Brand Builder

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

CREȘTEȚI

Cariera dvs.



PREZENTARE GENERALĂ A CALIFICĂRII RANGURILOR

Există 14 ranguri. Fiecare rang necesită 100 PV în luna respectivă.

Rang	PCV sau OV	VOLL*	Ramuri calificate*	Niveluri Unilevel
Brand Partner	—	—	—	1
Brand Builder	1.000	—	—	1–2
Bronze	3.000	600	—	1–3
Silver	5.000	1.500	—	1–4
Gold	10.000	3.000	—	1–5
Platinum	15.000	4.500	—	1–6
Leader	25.000	7.500	3 Bronze	1–7
Senior Leader	50.000	15.000	3 Bronze	1–7
Executive Leader	75.000	22.500	3 Silver	1–7
Diamond	125.000	37.500	4 Silver	1–8
1-Star Diamond	250.000	75.000	4 Silver	1–9
2-Star Diamond	500.000	150.000	4 Silver	1–10
3-Star Diamond	750.000	225.000	4 Silver	1–10
Presidential Diamond	1.000.000	300.000	4 Silver	1–10

Ranguri Mentor
Silver · Gold · Platinum

Ranguri Leader
De la Leader la Executive Leader

Ranguri Global Ambassador
De la Diamond la Presidential Diamond

* Cerințele VOLL și de ramuri calificate nu se aplică atunci când este atins pragul PCV al rangului. Condițiile specifice programelor rămân valabile.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

FAST TRACK: 90 DE ZILE

Pentru Brand Partnerii nou înscriși: bonusuri unice la prima atingere a rangurilor Bronze, Silver și Gold.

LUNA 0/1

BRONZE

Prima avansare în rang

În 30 de zile de la înscriere (luna 0) sau în prima lună calendaristică completă după înscriere (luna 1).

BONUSUL DVS.
150 €

LUNA 2

SILVER

Prima avansare în rang

În luna înscrierii și în următoarele două (2) luni calendaristice.

BONUSUL DVS.
500 €

LUNA 3

GOLD

Prima avansare în rang

În luna înscrierii și în următoarele trei (3) luni calendaristice.

BONUSUL DVS.
1.850 €

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

EXEMPLE FAST TRACK

Parteneri noi: octombrie = luna 0, noiembrie = luna 1, decembrie = luna 2, ianuarie = luna 3.

Caz	Octombrie	Noiembrie	Decembrie	Ianuarie	Rezultatul bonusului
A	Bronze	Silver	Gold	Niciun rang nou	150 € + 500 € + 1.850 € = 2.500 €
B	Niciun rang	Niciun rang	Niciun rang	Gold	Bonus Gold 1.850 € în ianuarie
C	Niciun rang	Bronze	Fără Silver	Fără Gold	Doar bonusul Bronze 150 € în noiembrie

Spre Gold!

Fiecare bonus se plătește o singură dată; o nouă calificare la același rang nu generează a doua plată. Exemplul C presupune că Bronze este atins prin varianta de 30 de zile sau a primei luni complete.

Ați ratat Bronze sau Silver? Puteți câștiga în continuare bonusul Fast Track Gold atingând Gold în perioada de calificare.

Ziua 1 este data înscrierii; cele 30 de zile rămân în luna înscrierii și în luna următoare. Pentru Brand Partnerii înscriși la sau după 1 octombrie 2026. Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la bonusurile Fast Track. Vânzările și volumele generate în afara acestor piețe europene participante nu sunt luate în considerare pentru avansarea în rang sau calificarea la bonusuri. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile. Pentru cerințele detaliate de calificare, consultați documentul Fast Track Promotion.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

BONUS RISE & REWARD

Bonusuri unice pentru rangurile de leadership.

Rang	Recompensă	sau Consistency Bonus
Leader	2.400 €	—
Senior Leader	4.000 €	—
Executive Leader	6.000 €	—
Diamond	8.000 €	300 €/lună × 36
1-Star Diamond	10.000 €	400 €/lună × 36
2-Star Diamond	12.400 €	500 €/lună × 36
3-Star Diamond	14.000 €	600 €/lună × 36
Presidential Diamond	16.000 €	700 €/lună × 36

Cerință: atingeți rangul timp de 3 luni din 12 (nu neapărat consecutive), cu 100 PV în luna în care vă calificați.

Plus recompense speciale suplimentare pentru mai multe avansări noi, de la Diamond în sus.



amare

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

BONUS POOLS MENTOR, LEADER ȘI GLOBAL AMBASSADOR

Rangul dvs. de calificare stabilește cotele lunare de bază. Primele avansări ale partenerilor adaugă cote unice.

MENTOR POOL

40 € pe cotă*

Rang	Silver	Gold	Platinum
Cote	1	3	5

+1 cotă unică pentru fiecare nou Brand Builder înscris personal.

2%
din CV Amare Global Europe

LEADER POOL

240 € pe cotă*

Rang	Leader	Senior	Exec.	Diam.	1-Star	2-Star	3-Star	Pres.
Cote	2	3	5	7	9	11	13	15

+1 cotă unică pentru fiecare nou Silver înscris personal.

2%
din CV Amare Global Europe

GLOBAL AMBASSADOR POOL

2.000 € pe cotă*

Rang	Diamond	1-Star	2-Star	3-Star	Pres.
Cote	1	2	3	4	5

+1 cotă unică pentru fiecare nou Gold înscris personal.

4%
din CV Amare Global Europe

*Valoare ilustrativă a cotei. Fiecare cotă suplimentară se plătește doar în prima lună a avansării. Se aplică eligibilitatea și condițiile pool-ului; câștigurile nu sunt garantate.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

STIMULENTE ȘI PROMOȚII

26/27



FAST-TRACK PROMOTION

Promoție septembrie 2026 – ianuarie 2027, pentru Brand Partnerii existenți care nu au atins niciodată Bronze.

PASUL 1

BRONZE

PASUL 2

SILVER

PASUL 3

GOLD

TOATE 3 ÎN 90 DE ZILE

2.500 €

- Toate cele trei ranguri și volumul necesar trebuie atinse într-un interval de 90 de zile.
- Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la Fast-Track Promotion
- Plătit ca o sumă totală de 2.500 € la sfârșitul celor 90 de zile, după confirmarea cerinței de volum total.
- Ultima lună de intrare: ianuarie 2027.
- Termenii promoției stabilesc data-limită.

Doar volum european. Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la Fast-Track Promotion. Vânzările și volumele generate în afara acestor piețe europene participante nu sunt luate în considerare pentru avansarea în rang sau calificarea la bonusul de 2.500 €. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.
Pentru cerințele detaliate de calificare, consultați documentul Fast Track Promotion.
Partenerii nou înscriși primesc în schimb bonusurile Fast Track pe rang (150 € / 500 € / 1.850 €).

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

ROAD TO HEADQUARTERS

Sediul Amare Global, Mahwah, New Jersey

Punct de pornire: rangul plătit în august 2026. Perioada de calificare: septembrie 2026 – ianuarie 2027.

Rangul plătit în august 2026	Varianta de calificare	Varianta alternativă
Brand Builder	Atingeți GOLD + reconfirmați GOLD încă 1 lună	–
Bronze / Silver	Atingeți GOLD + reconfirmați GOLD încă 2 luni	–
Gold	Atingeți PLATINUM + reconfirmați PLATINUM încă 2 luni	SAU atingeți LEADER o dată
Platinum	Atingeți LEADER + reconfirmați LEADER încă 1 lună	SAU atingeți SENIOR LEADER o dată
Leader	Atingeți SENIOR LEADER + reconfirmați SENIOR LEADER încă 1 lună	SAU atingeți EXECUTIVE LEADER
Senior Leader	Atingeți EXECUTIVE LEADER + reconfirmați EXECUTIVE LEADER încă 1 lună	SAU atingeți DIAMOND
Executive Leader	Atingeți DIAMOND + reconfirmați DIAMOND încă 1 lună	SAU atingeți 1-STAR DIAMOND o dată

Ne vedem în Mahwah!

Reconfirmare = atingerea aceluiași rang și în luna următoare.

Bonusurile Fast Track în bani și calificarea pentru călătoria la sediu au cerințe separate. Condițiile complete de eligibilitate și recompensă: documentul Road to Headquarters din Amare Hub. Doar volumul eligibil de vânzări generat în cele 13 piețe europene Amare contează pentru calificarea la acest bonus. Toate vânzările și volumele eligibile trebuie să respecte Planul de Compensare Amare, Policy Manual și Termenii și Condițiile promoțiilor aplicabile.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

PATH TO PARADISE

Aventuri și recompense vă așteaptă pe Path to Paradise!

Pe parcursul Path to Paradise câștigați puncte și recompense pentru înscrierile de Clienți și Brand Partneri și pentru atingerea și menținerea anumitor ranguri, ajutându-i în același timp pe alții pe propriul drum spre starea de bine mentală, fizică și financiară.

Recompensa supremă? O călătorie GRATUITĂ într-o destinație de vis, pentru a vă sărbători realizările alături de comunitatea Amare!

Fiți sărbătorit la fiecare pas al unuia dintre cele mai iubite programe de recompense ale noastre. Sunteți pregătit?

Sunteți pregătit?



*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

TERMENI ȘI CONDIȚII

Plan de Compensare Europa

INTRODUCERE ȘI DEFINIȚII

Planul de Compensare Amare îi recompensează pe Brand Partneri pentru că împărtășesc Amare cu alții și îi introduc în Amare Global. Pe măsură ce Brand Partnerii avansează în rang, venitul poate crește, la fel ca oportunitatea de a-i îndruma pe alți Brand Partneri și de a-i ajuta să facă la fel. Brand Partnerii nu sunt obligați să cumpere produse sau să fie în Subscribe & Save pentru a câștiga bonusuri sau comisioane.

* Câștigurile prezentate sunt ipotetice și ilustrează funcționarea planului într-un scenariu ideal; ele NU reprezintă și NU garantează câștiguri reale. Venitul variază în funcție de efortul și timpul investit în afacere. Construirea unei baze solide de clienți este esențială pentru succes.

1. Vocabular și definiții

- **Starea contului. Activ:** un Brand Partner cu 100 PV din comenzi personale pentru uz propriu sau revânzare și/sau comenzi ale clienților în luna calendaristică curentă sau anterioară este activ pentru comisioane și se poate califica pentru comisioane. **Suspendat:** comisioanele pot fi reținute, conform Policies and Procedures. **Anulat:** conturile anulate și încetate nu se mai califică pentru comisioane.

- **Tipuri de cont. Brand Partner (BP):** un antreprenor independent care se înscrie la Amare pentru a recomanda produsele și se poate califica pentru comisioane și recompense. **Client (C):** cumpără produse Amare pentru uz personal, nu poate înscrie alte persoane sau construi o downline și nu câștigă comisioane.
- **Trecere (upgrade):** un Client poate trece la un cont de Brand Partner îndeplinind cerințele din Policies and Procedures.
- **Calitatea de Brand Partner:** după înscrierea conform Policies and Procedures și Application Agreement Terms and Conditions, Brand Partnerul primește un cont și un număr Amare ID.
- **Perioade de bonus. Săptămânal:** de luni 00:00 până duminică 23:59:59 CET, plătit până vinerea următoare. **Lunar:** luna calendaristică (CET), plătit până pe 15 a lunii următoare. Termenele pot varia cu o oră acolo unde nu se aplică ora de vară.
- **Clawback:** bonusurile, comisioanele și recompensele plătite pentru o comandă pot fi recuperate dacă acea comandă este returnată.
- **Downline. Enrollment Downline Tree:** toți Brand Partnerii și Clienții înscriși personal, persoanele înscrise de aceștia și așa mai departe până la capătul structurii. **Placement Downline Tree:** Brand Partnerii așa cum sunt plasați pentru mentorat; folosit pentru Unilevel Bonus și OV.
- **Ramură / cea mai mare ramură:** un Brand Partner din prima linie și echipa sa formează o ramură. Ramura cu cel mai mare OV din Placement Downline Tree este cea mai mare ramură.
- **Enroller:** Brand Partnerul care înscrie un nou Brand Partner sau Client; primul upline din Enrollment Downline Tree.
- **Plasare:** poziția unui Brand Partner sub altul pentru mentorat; determină Unilevel Bonus și OV.

- **Comandă / prima comandă:** fiecărei comenzi i se atribuie PV și CV pentru calificare și plată. Prima comandă este comanda inițială finalizată de un nou Brand Partner sau Client.
- **Tipuri de preț:** prețul pentru achiziție unică sau prețul Subscribe & Save pentru un abonament recurent (generează Subscribe & Save Volume).
- **Ranguri. Career Rank:** cel mai înalt rang atins vreodată; avansările se bazează pe acesta. **Recognition Rank:** cel mai înalt rang din ultimele 12 luni. **Paid as Rank:** rangul calificat și plătit într-o lună, stabilit lunar.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

VOLUME, PERIOADE DE BONUS ȘI CALIFICAREA RANGURILOR

2. Tipuri de volum

Volumele sunt atribuite unei comenzi pentru a stabili calificarea. Sunt universale și nu depind de monedă.

- **PV (volum personal):** comenzile proprii ale Brand Partnerului pentru uz personal sau revânzare, plus comenzile Clienților înscriși personal.
- **CV (volum comisionabil):** valoarea folosită pentru calculul comisioanelor.
- **OV (volum organizațional):** PV propriu plus PV-ul tuturor Brand Partnerilor din downline în Placement Downline Tree.
- **VOLL (volum în afara celei mai mari ramuri):** OV în afara celei mai mari ramuri (Placement Downline Tree).
- **PCV (volumul clienților personali):** PV-ul comenzilor Clienților înscriși personal. Comenzile proprii nu se iau în calcul.
- **PTV (volumul personal al echipei):** PV propriu plus PV-ul Brand Partnerilor înscriși personal (Enrollment Downline Tree).
- **SSV (Subscribe & Save Volume):** volumul achizițiilor prin abonament.

3. Perioade de bonus

- **Săptămânal:** First Order Bonus.
- **Lunar:** corecția First Order Bonus, Bonusul pentru clienți, Focus on Five Bonus și Bonusul de echipă, Brand Builder Bonus, Fast Track Rank Advancement Bonus, Unilevel Bonus, Rise & Reward și Road to Leader, pool-urile Mentor, Leader și Global Ambassador, Go Forward Infinity Bonus.

4. Avansarea în rang și calificări

Există 14 ranguri (vezi prezentarea generală a calificării rangurilor din această prezentare). Calificările pentru ranguri se stabilesc la sfârșitul fiecărei perioade lunare de bonus și îl califică pe Brand Partner pentru bonusurile lunii în care este plătit la acel rang. Pentru a avansa, toate cerințele noului rang trebuie îndeplinite într-o singură perioadă lunară de bonus.

Paid as Rank se resetează la începutul fiecărei perioade lunare de bonus. Career Rank se păstrează și arată cel mai înalt rang atins vreodată. Rangurile mai înalte oferă acces la bonusuri și comisioane suplimentare.

- **PV / OV:** PV-ul și OV-ul minim realizate în perioada lunară de bonus.
- **VOLL:** OV-ul minim în afara celei mai mari ramuri în perioada de bonus (Placement Downline Tree).
- **Cerințe de ramuri:** numărul de ramuri cu un rang plătit minim (Enrollment Downline Tree). În Europa nu există cerințe de ramuri până la Platinum inclusiv.
- **Varianta vânzărilor către clienți:** cerințele VOLL și de ramuri nu se aplică atunci când este atins pragul PCV al rangului.
- **Calificare pentru bonus:** cel puțin 100 PV în luna respectivă pentru a primi orice comision.

* Rangurile nu sunt reprezentative pentru venitul tipic pe care un Brand Partner îl poate câștiga sau îl va câștiga, dacă este cazul. Succesul depinde de efortul personal, abilități și timpul investit. Amare nu garantează niciun nivel de venit sau de succes.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

FIRST ORDER BONUS ȘI BONUSUL PENTRU CLIENȚI

5. First Order Bonus

First Order Bonus se plătește săptămânal, cu o corecție lunară, pe CV-ul primei comenzi a fiecărui Client și Brand Partner nou.

First Order Bonus pentru Clienți, împărțit între primii trei Enrolleri din upline:

Nivel	Procent comision
Nivelul 1 (Enroller)	20%
Nivelul 2	10%
Nivelul 3	5%

First Order Bonus pentru Brand Partneri, la înscrieri noi:

Nivel	%	Nivel	%
Enroller	20,0%	Executive Leader	2,0%
Silver	1,0%	Diamond	1,0%
Gold	1,0%	1-Star Diamond	1,0%
Platinum	1,5%	2-Star Diamond	1,0%
Leader	2,5%	3-Star Diamond	1,0%
Senior Leader	2,0%	Presidential Diamond	1,0%

- Pentru a primi bonusul săptămânal, Brand Partnerul trebuie să fie activ în luna curentă înainte de perioada săptămânală sau în luna anterioară. Dacă este inactiv, bonusul se plătește ca True-Up (corecție) în perioada lunară de bonus, odată ce devine activ.
- Unilevel Bonus nu se plătește pentru primele comenzi. O singură comandă per cont poate genera vreodată un First Order Bonus. Trecerile de la Client la Brand Partner nu se califică. Primele comenzi din piețe din afara acestui plan nu se plătesc.

6. Bonusul pentru clienți

Bonusul pentru clienți se plătește lunar pentru comenzile Clienților înscriși personal. PCV-ul lunar determină procentul. PV-ul propriu al Brand Partnerului este exclus. Comenzile clienților din piețe care nu sunt plătite în acest plan nu se plătesc.

Primele comenzi ale clienților

PCV lunar	First Order Bonus	Bonus pentru clienți	Total
1 – 499	20%	–	20%
500 – 2.999	20%	–	20%
3.000 – 4.999	20%	5%	25%
5.000 – 6.999	20%	8%	28%
7.000 – 8.999	20%	11%	31%
9.000+	20%	18%	38%

Comenzi repetate ale clienților

PCV lunar	Unilevel Bonus	Bonus pentru clienți	Total
1 – 499	5%	5%	10%
500 – 2.999	5%	15%	20%
3.000 – 4.999	5%	20%	25%
5.000 – 6.999	5%	23%	28%
7.000 – 8.999	5%	26%	31%
9.000+	5%	33%	38%

Toate valorile sunt calculate pe CV.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

FOCUS ON FIVE, BONUSUL DE ECHIPĂ ȘI BRAND BUILDER BONUS

7. Focus on Five Bonus

Câștigați **120 € în fiecare lună** în care aveți **cinci (5) Clienți activi înscriși personal** ale căror comenzi Subscribe & Save, noi sau recurente, totalizează **cel puțin 500 PCV** în acea lună calendaristică.

- Se iau în calcul doar comenzile Clienților. Comenzile Brand Partnerilor nu contează pentru acest bonus.
- Trebuie să fiți activ cu cel puțin 100 PV în luna respectivă și să îndepliniți cerința de cel puțin 600 PTV.
- Comenzile de achiziție unică nu se califică. Comenzile nu pot fi combinate în niciun fel.
- Fiecare Client trebuie să aibă o adresă de e-mail, o adresă de livrare și date de facturare unice.
- Comenzile Clienților care trec la Brand Partner nu contează. Conturile plasate de Amare în organizația Brand Partnerului nu contează.

8. Bonusul de echipă Focus on Five

Câștigați suplimentar **120 € în fiecare lună** în care **doi (2) Brand Partneri înscriși personal** se califică fiecare pentru propriul Focus on Five Bonus în aceeași lună calendaristică, cu cel puțin 1.300 PTV în total.

9. Bonus Brand Builder

Câștigați un **bonus unic de 50 €** prima dată când atingeți rangul **Brand Builder** (1.000 PCV sau OV) și sunteți plătit ca Brand Builder. Bonusul se plătește o singură dată per cont.

10. Fast Track Rank Advancement Bonus

Plătit lunar Brand Partnerilor nou înscriși care ating următoarele ranguri în perioadele de calificare. Eligibilitate: Brand Partnerii care se înscriu la sau după 1 octombrie 2026, în piețele stabilite de Amare.

Rang	Bonus	Perioada de calificare
Bronze	150 €	În 30 de zile calendaristice de la înscriere sau în prima lună calendaristică completă după înscriere
Silver	500 €	În luna înscrierii și în următoarele două (2) luni calendaristice
Gold	1.850 €	În luna înscrierii și în următoarele trei (3) luni calendaristice

- Ziua 1 este data înscrierii. Perioada de 30 de zile rămâne într-un interval de două luni; altfel se încheie în ultima zi a celei de-a doua luni calendaristice. Înscrierea în ultima zi a lunii contează ca lună a înscrierii.
- Brand Partnerul trebuie să fie plătit la rangul respectiv în luna relevantă. Ratarea Bronze nu împiedică Silver sau Gold. Se poate câștiga un singur bonus Fast Track pe lună de comision; un rang mai înalt într-o lună eligibilă ulterioară se poate califica în continuare. Bonusurile neatinse la timp se pierd și nu se plătesc retroactiv.
- Exemplu: înscriere pe 31 octombrie 2026 → termen Bronze 30 noiembrie, Silver 31 decembrie 2026, Gold 31 ianuarie 2027.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

UNILEVEL BONUS ȘI RECOMPENSE SUBSCRIBE & SAVE PE RANG

11. Unilevel Bonus

Unilevel Bonus se plătește lunar pentru comenzile repetate din Placement Downline Tree. Rangul plătit în luna respectivă determină câte niveluri se plătesc (vezi Construiți-vă echipa). Toate cerințele rangului plătit trebuie îndeplinite în perioada lunară de bonus. Comenzile din piețe din afara acestui plan nu se plătesc.

Nivel	%	Nivel	%
Nivelul 1	5%	Nivelul 6	4%
Nivelul 2	5%	Nivelul 7	3%
Nivelul 3	5%	Nivelul 8	2%
Nivelul 4	5%	Nivelul 9	1%
Nivelul 5	4%	Nivelul 10	1%

- **Dual Compression:** Standard Compression trece volumul peste Brand Partnerii care nu sunt activi cu 100 PV (maximum zece niveluri de plată). Dynamic Compression asigură că toți cei 35% din volumul Unilevel sunt plătiți către upline-ul calificat pentru fiecare nivel în care există volum.

12. Puncte Subscribe & Save Rank Reward

Punctele Subscribe & Save Reward pe rang (puncte SSR) se acordă o singură dată, în luna avansării în rang, când Brand Partnerul plasează personal o comandă care conține 100 SSV. SSV-ul Clienților înscriși personal nu contează.

Avansare în rang	Recompensă
Brand Builder	75 de puncte SSR
Bronze	200 de puncte SSR
Silver	200 de puncte SSR
Gold	200 de puncte SSR
Platinum	200 de puncte SSR

- Punctele SSR se emit după închiderea perioadei lunare de bonus și pot fi folosite în luna calendaristică următoare. Exemplu: punctele câștigate în septembrie sunt în așteptare pe 15 octombrie și pot fi folosite de la 1 noiembrie.
- Regulile de folosire se găsesc în programul Subscribe & Save Rewards din Back Office.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

RISE & REWARD ȘI BONUS POOLS

13. Rise & Reward

Cât timp promoția Rise & Reward este activă, participantul trebuie să avanseze într-un nou Career Rank și să fie plătit la acel rang în încă două (2) perioade lunare de bonus, în total trei (3) luni, în perioada programului. Recompensele se câștigă o singură dată per cont. Toate detaliile se găsesc în Rise & Reward Program Terms and Conditions.

14. Bonus Pools Mentor, Leader și Global Ambassador

Bonus Pools se câștigă și se plătesc în fiecare lună și reprezintă împreună 8% din CV-ul calificat al pieților din acest plan: Mentor Pool 2%, Leader Pool 2%, Global Ambassador Pool 4%. Valoarea cotei = CV calificat × % pool ÷ totalul cotelor din lună. Cotele se resetează lunar; Amare poate stabili o valoare minimă a cotei.

Pool	Cote de bază pe rang	Cotă suplimentară*
Mentor (2%)	Silver 1 · Gold 3 · Platinum 5	nou Brand Builder
Leader (2%)	Leader 2 · Senior Leader 3 · Executive Leader 5 · Diamond 7 · 1-Star 9 · 2-Star 11 · 3-Star 13 · Presidential 15	nou Silver
Global Ambassador (4%)	Diamond 1 · 1-Star 2 · 2-Star 3 · 3-Star 4 · Presidential 5	nou Gold

* Cotă suplimentară unică pentru fiecare Brand Partner înscris personal care atinge acel rang pentru prima dată în luna de bonus. Brand Partnerul trebuie să se califice pentru pool atunci când câștigă cota suplimentară.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

GO FORWARD INFINITY BONUS ȘI CONDIȚII GENERALE

15. Go Forward Infinity Bonus

Când un Brand Partner atinge rangurile Diamond, câștigă un **bonus de 1%** din CV-ul tuturor ramurilor noi și al organizațiilor care pornesc din acestea, de la data atingerii rangului, plătit pe un număr nelimitat de niveluri.

- Fiecare cont are un cod Diamond. Dacă Enrollerul este Diamond sau mai sus, noul Brand Partner sau Client primește codul Diamond al Enrollerului; altfel primește același cod ca Enrollerul.
- Unui Brand Partner care atinge Diamond într-o perioadă de bonus i se atribuie toți noii Brand Partneri și Clienți înscriși începând cu luna următoare, chiar dacă rangul plătit Diamond nu este menționat. Exemplu: Diamond în septembrie → înscrierile din octombrie încolo sunt atribuite.
- Odată atribuit, un cod nu se schimbă; Amare poate face modificări la propria discreție. Comenzile din țări care nu sunt plătite în acest plan sunt excluse.

16. Programe suplimentare și declinări de responsabilitate

- Amare continuă să creeze programe care nu sunt incluse în acest Plan de Compensare, cum ar fi Fast-Track Promotion, Road to Headquarters și Path to Paradise. Aceste programe au propriii Termeni și Condiții, care completează Termenii și Condițiile acestui Plan de Compensare.
- Volumul generat în cadrul unui alt plan se plătește mai întâi în planul în care a fost generat. Volumul din piețe care nu fac parte din acest plan este exclus. Pentru înscrierea sau sponsorizarea transfrontalieră se aplică un factor de volum, care afectează toate calculele de volum, inclusiv OV, VOLL, PTV și toate plățile de bonus.
- Sumele în valută se convertesc în moneda locală folosind cursul Bonus Rate utilizat la calculul comisioanelor. Bonus Rate este stabilit la discreția exclusivă a Amare și se poate modifica fără notificare.
- Amare poate pune la dispoziție traduceri ale materialelor de marketing, vânzări și politici. Dacă versiunea în engleză și o traducere diferă ca formulare, sens sau interpretare, prevalează versiunea în engleză.
- Planul de Compensare este guvernat de legislația aplicabilă industriei noastre, care are prioritate față de orice prevedere din acest document.
- Rezultatele, participarea la călătoriile de recompensă și la alte promoții de vânzări nu sunt tipice sau garantate și necesită muncă, abilități și atingerea unor obiective de vânzări specifice. Majoritatea oamenilor nu se califică. Recomandând clienți, Brand Partnerii pot obține un venit suplimentar semnificativ, bazat pe vânzările reale de produse. Majoritatea oamenilor se alătură pentru a cumpăra produse pentru uz personal și câștigă puțin sau nimic. Consultați Income Disclosure Statement pe www.amare.com.

Amare Europe B.V., Strawinskylaan 903, 1077XX Amsterdam, Țările de Jos. Versiunea octombrie 2026, valabilă din 1 octombrie 2026.

*Câștigurile sunt prezentate ipotetic, pe baza unui scenariu ideal, pentru a arăta cum funcționează Planul de Compensare, și NU reprezintă promisiuni sau garanții de câștig. Venitul real necesită muncă și abilitățile pe care Brand Partnerul le dedică afacerii sale. O bază solidă de clienți este parte integrantă a succesului unui Brand Partner. Pentru detalii, consultați documentul Income Disclosure Statement pe amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Toate drepturile rezervate.

MAI MULTE INFORMAȚII

Consultați Termenii și Condițiile Planului de Compensare Amare în Back Office.

Conținutul acestui Plan de Compensare este supus Termenilor și Condițiilor Planului de Compensare Amare. În cazul unor diferențe între traduceri și versiunea în engleză, prevalează versiunea în engleză.