amare

ERSÄTTNINGS-PLAN

EUROPA

Gäller från 1 oktober 2026



*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

VÄLKOMMEN TILL AMARE EUROPAS ERSÄTTNINGSPLAN

Vad gör vår plan annorlunda?

- Lätt att förstå
- Tydliga, uppnåeliga steg
- Lätt att duplicera
- Byggd för stabilitet

DELA
Börja med kunder som älskar produkterna

BEHÅLL
Bygg en återkommande inkomst, månad efter månad

BYGG
Hjälp andra att göra samma sak och växa tillsammans

Ett system. Varje steg belönas. Byggt för att hålla.



*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

BYGG PÅ DITT SÄTT

Din resa börjar med kunder. Därifrån bestämmer du hur långt du växer: på egen hand eller med ett team.

KUNDFÖRSÄLJNING I FOKUS

Avancera i karriärplanen med kunder som du skaffar och behåller. Enbart kundvolym kan kvalificera dig för en rank och belöningar.

TEAMBYGGANDE I FOKUS

Avancera i karriärplanen genom att fokusera på försäljningen i din organisation, hjälpa ledare att nå rank och skapa balans i ditt team.



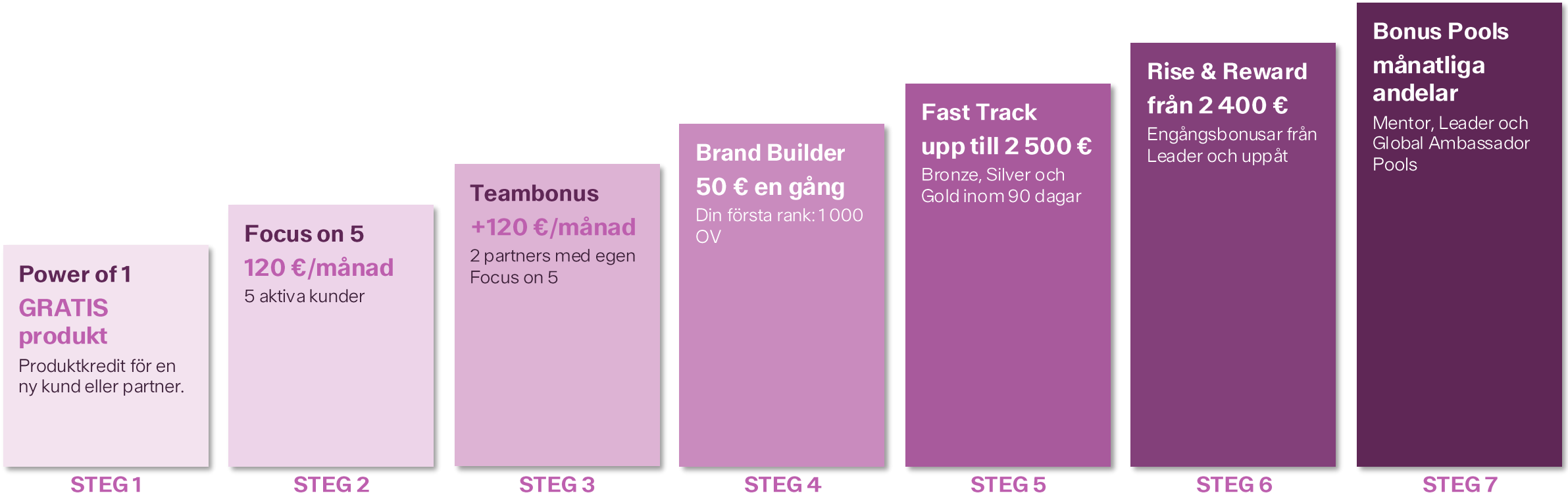
amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

VARJE STEG BELÖNAS

En väg, med en belöning i varje steg.



Dessutom varje månad: provision på kundorder (10–38 %) och teamorder (Unilevel 35 %). Path to Paradise belönar dig längs vägen.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

ÖVERSIKT ÖVER AMARES PROVISIONER

				Mentor-ranker			Leader-ranker			Global Ambassador-ranker				
	Brand Partner	Brand Builder	Bronze	Silver	Gold	Platinum	Leader	Senior Leader	Executive Leader	Diamond	1-Star Diamond	2-Star Diamond	3-Star Diamond	Presidential Diamond
Brand Builder-bonus		50 €												
Fast Track-bonus[1]			150 €	500 €	1 850 €									
Rise & Reward							2 400 €	4 000 €	6 000 €	8 000 €	10 000 €	12 400 €	14 000 €	16 000 €
PV	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
PCV eller OV (Placement Tree)		1 000	3 000	5 000	10 000	15 000	25 000	50 000	75 000	125 000	250 000	500 000	750 000	1 000 000
Volym utanför största benet[2]			600	1 500	3 000	4 500	7 500	15 000	22 500	37 500	75 000	150 000	225 000	300 000
Benkrav[2] (Enrollment Tree)							3 Bronze	3 Bronze	3 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver	4 Silver
Nivå 1	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Nivå 2		5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Nivå 3			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Nivå 4				5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
Nivå 5					4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %
Nivå 6						4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %	4 %
Nivå 7							3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
Nivå 8										1 %	1 %	2 %	2 %	2 %
Nivå 9											1 %	1 %	1 %	1 %
Nivå 10												1 %	1 %	1 %
Mentor Pool (2 % av CV)				1	3	5								
Leader Pool (2 % av CV)							2	3	5	7	9	11	13	15
Global Ambassador Pool (4 % av CV)										1	2	3	4	5

[1] Engångsbelopp för nyregistrerade Brand Partners (från 1 oktober 2026) som når Bronze, Silver eller Gold inom Fast Track-perioderna. [2] Krav på VOLL och ben gäller inte när rankens PCV-gräns uppnås. Provision beräknas på CV. Rankerna är inte representativa för en typisk inkomst; Amare garanterar ingen inkomstnivå.

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

ORDLISTA OCH DEFINITIONER

Att förstå en ersättningsplan börjar med att förstå orden som används i den.

Förkortning	Begrepp	Betydelse i den här presentationen
BP	Brand Partner	Rekommenderar Amares produkter och får betalt för den försäljning som skapas.
C	Kund	Köper via din länk för eget bruk. Kunder säljer inte vidare och bygger inget team.
S&S	Subscribe & Save	En månatlig order: cirka 10 % billigare, ger SSR-poäng och upprepas automatiskt.
PV	Personlig volym	Dina egna order plus order från de kunder du personligen registrerat.
PCV	Personlig kundvolym	Volymen från de kunder du registrerat. Dina egna order räknas inte.
PTV	Personlig teamvolym	Din PV plus PV från de Brand Partners du personligen registrerat.
OV	Organisationsvolym	Din PV plus PV från hela din downline i Placement Tree.
CV	Provisionsgrundande volym	Volymen som provisionen beräknas på. Inte alltid lika med beloppet i euro.
VOLL	Volym utanför största benet	OV utanför ditt största ben.
× 0,8	Omräkningsfaktor	Omräkningsfaktor till pengar som används i alla CV-baserade exempel.
	Europeisk volym	Focus on 5, Fast Track, kampanjer och Road to HQ räknar bara volym från Amares europeiska marknader.



amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

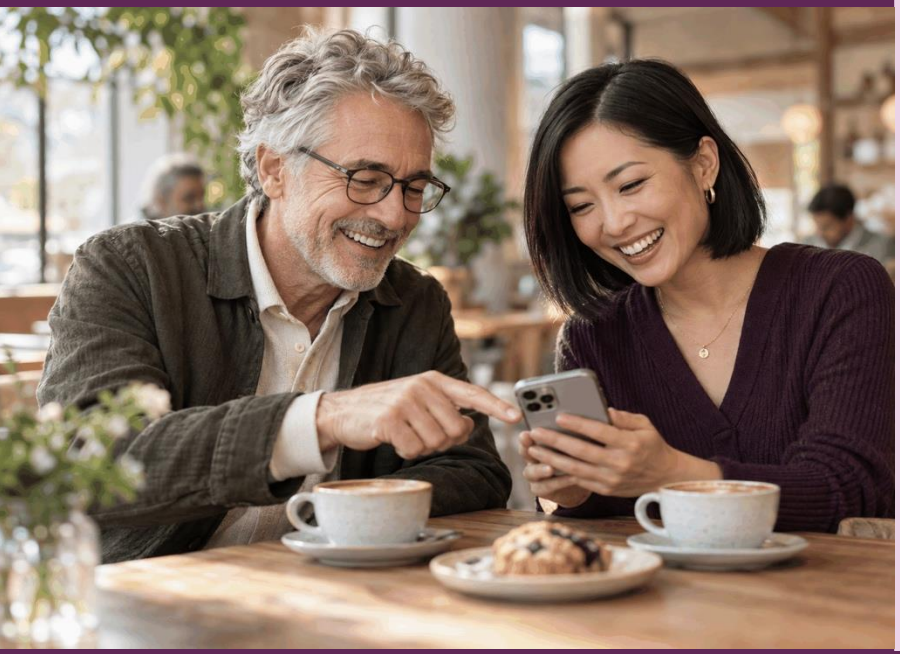
DELA & BEHÅLL

Vinn och behåll dina kunder



Power of 1

Registrera 1 person mellan den 1 och 15 i månaden och **få din GRATIS produktkredit!**





Registrera en ny kund eller Brand Partner före den 15 i månaden.



Den nya registreringen måste slutföras tillsammans med en kvalificerande Subscribe & Save-order på minst 100 PV.



Månaden därpå får du en produktkredit som du kan lösa in mot en gratis produkt månaden efter det.

Villkor

- ”**Ny**” betyder att den nya kunden **aldrig tidigare har handlat** hos Amare och att den nya Brand Partnern **aldrig tidigare har varit registrerad** som Brand Partner hos Amare.
- En **uppgradering** från ett kundkonto till ett Brand Partner-konto kvalificerar inte.
- Högst **1 produktkredit** per månad kan tjänas genom Power of 1.

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

TJÄNA MED DINA KUNDER

Dela och behåll: betalas varje månad på dina kunders samlade volym, från 10 % upp till 38 %.1

Tjäna upp till 38 %

NYTT

Personlig kundvolym (PCV)	1 – 499	500 – 2 999	3 000 – 4 999	5 000 – 6 999	7 000 – 8 999	9 000+
Första order	20 %	20 %	25 %	28 %	31 %	38 %
Återkommande order	10 %	**20 %**	25 %	28 %	31 %	38 %



20 %
på varje första order – från din allra första kund

20 %
på återkommande order från 500 PCV – cirka 5 aktiva kunder

38 %
på varje order när du når 9 000+ PCV

1. Procentsatsen baseras på den totala personliga kundvolymen (PCV) under en kalendermånad. Personlig volym räknas inte som PCV. Egna köp betalas inte i den här bonusen.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

KUND FIRST ORDER BONUS

Tjäna på varje ny kunds allra första order.

När du introducerar en ny kund delas den första ordern med tre nivåer i uplinen. Betalas varje vecka.

Nivå	Provision i procent
Nivå 1 (Enroller)	20 %
Nivå 2	10 %
Nivå 3	5 %

Beräknas som CV × % × 0,8. First Order Bonus betalas inte på uppgraderingsorder.

BRAND PARTNER FIRST ORDER BONUS

För nya Brand Partner-registreringar.

Nivå	Provision i procent
Enroller	20,0 %
Silver	1,0 %
Gold	1,0 %
Platinum	1,5 %
Leader	2,5 %
Senior Leader	2,0 %
Executive Leader	2,0 %
Diamond	1,0 %
1-Star Diamond	1,0 %
2-Star Diamond	1,0 %
3-Star Diamond	1,0 %
Presidential Diamond	1,0 %

UNILEVEL BONUS

Tjäna medan du bygger en sund och djup organisation.

Efter den första ordern får du betalt varje månad på återkommande order, upp till 10 nivåer djupt.

Nivå	Provision i procent
Nivå 1	5 %
Nivå 2	5 %
Nivå 3	5 %
Nivå 4	5 %
Nivå 5	4 %
Nivå 6	4 %
Nivå 7	3 %
Nivå 8	2 %
Nivå 9	1 %
Nivå 10	1 %

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

SÅ BETALAS EN FÖRSÄLJNING

Exempel: en kund beställer 100 CV. Varje belopp beräknas som CV × % × 0,8.

KUNDENS FÖRSTA ORDER

FIRST ORDER BONUS: 20 %

100 CV × 20 % × 0,8 = 16 €

16 € en gång

Betalas varje vecka. Din sponsor och dennes sponsor tjänar också 10 % och 5 % på den här ordern.

VARJE ORDER DÄREFTER

UNILEVEL 5 % + KUNDBONUS 5 %

100 CV × 10 % × 0,8 = 8 €

8 € / månad

Betalas varje månad, så länge kunden fortsätter att beställa (under 500 PCV).



Hypotetiskt exempel, ingen inkomstgaranti. CV-värden kan skilja sig per produkt och beror även på använda kampanjer och rabattkoder. PCV = volymen från de kunder du registrerat.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.



SUBSCRIBE & SAVE REWARDS

Kontinuitet är nyckeln: mer kontinuitet = fler belöningar!

Beställ via Subscribe & Save och spara cirka 10 % jämfört med engångsorder. Dessutom tjänar du **SSR-poäng** som du kan lösa in mot **Amare-produkter**. Ju längre du stannar, desto mer tjänar du.

Månader på S&S	Intjänade SSR-poäng
0–4 månader	10 % av orderns nettovärde
5–8 månader	15 % av orderns nettovärde
9–12 månader	20 % av orderns nettovärde
13+ månader	25 % av orderns nettovärde

1 poäng = 0,80 € netto

SÅ FUNGERAR DET

- **Kvalificera:** en S&S-order på minst 40 € netto varje månad. Då ger alla dina order den månaden poäng.
- **Lös in:** avgift på 8 € netto per 100 inlösta poäng. Lägg till andra produkter och betala som vanligt.
- **Giltighet:** poängen förfaller efter 12 månader, eller om ingen kvalificerande S&S-order görs under en månad. En respitmånad per 12 månader.
- Fraktkostnad tillkommer på varje order. Poängen kan inte överlåtas.

EXEMPEL Maria har beställt via S&S i 13 månader (25 %-nivån). Hennes nästa order på 200 € netto ger **62,5 SSR-poäng** (200 × 25 % × 1,25). Fraktkostnaden ger också poäng, momsen gör det inte.

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

AMARE REFER-A-FRIEND PROGRAM FÖR KUNDER

Kunder tar med kunder.

Dina kunder delar sin personliga länk och ger vänner **8 € rabatt på första ordern**.

Din kund får **GRATIS produkter**, och varje värvad vän räknas in i din personligt registrerade volym för provision.

1 vän = 1 GRATIS produkt



Tipsa en vän!

ENDAST FÖR KUNDER

- 1 produktkredit för varje vän som lägger en S&S-order på minst 160 € (exkl. moms).
- Krediten kommer månaden efter registreringen och löses in månaden därpå.
- Högst 3 produktkrediter per månad.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

FOCUS ON 5

Kärnan i systemet



FOCUS ON 5: DITT SYSTEM FÖR EN STABIL VERKSAMHET

Att skaffa kunder startar processen. Att behålla dem gör den upprepbar.

STEG 1

GET 5

Hitta och behåll 5 aktiva kunder.

STEG 2

HELP 2

Hjälp 2 personligt sponsrade partners att kvalificera sig för Focus on 5.

STEG 3

BUILD 2

Utveckla 2 teambyggare som kan lära ut och upprepa systemet.

STEG 4

REPEAT

Fortsätt ta hand om kunderna och hjälp nästa partners att göra samma sak.

Detta är ett ramverk för att bygga verksamheten. Varje bonus har sina egna kvalifikationskrav.

Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation tillden här bonusen. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

STEG 1 · GET 5

FOCUS ON 5-BONUS

Behåll 5 aktiva kunder och tjäna 120 € varje månad.

Deras Subscribe & Save-order, nya och återkommande, måste tillsammans uppgå till minst 500 PCV under kalendermånaden.

- Endast kundorder. Brand Partners order räknas inte.
- Minst 600 PTV totalt.
- Du behöver 5 aktiva kunder: om en slutar beställa, lägg till en ny för att behålla dina 120 €.

120 € varje månad



Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till den här bonusen. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

BEHÅLL 5, TJÄNA VARJE MÅNAD

Exempel: dina 5 aktiva kunder beställer (på nytt) Triangle of Wellness varje månad.

MÅNAD 1 · DERAS FÖRSTA ORDER

Focus on 5-bonus	**120 €**
First Order Bonus (20 %) 500 CV × 20 % × 0,8	**80 €**
TOTALT	**200 €**

VARJE MÅNAD DÄREFTER · ÅTERKOMMANDE ORDER

Focus on 5-bonus	**120 €**
Återkommande order vid 500 PCV (20 %) 500 CV × 20 % × 0,8	**80 €**
TOTALT	**200 € / månad**



Alla 5 måste vara aktiva!

Nästa steg: hjälp 2 partners att bygga sin egen Focus on 5 och lägg till en teambonus på 120 € varje månad.

Endast kundorder. Kräver totalt 600 PTV; alla krav för Focus on 5 gäller. CV = PV för enkelhetens skull. CV-värden kan skilja sig per produkt och beror även på använda kampanjer och rabattkoder.
Hypotetiskt exempel, ingen inkomstgaranti. Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till den här bonusen. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.



BYGG

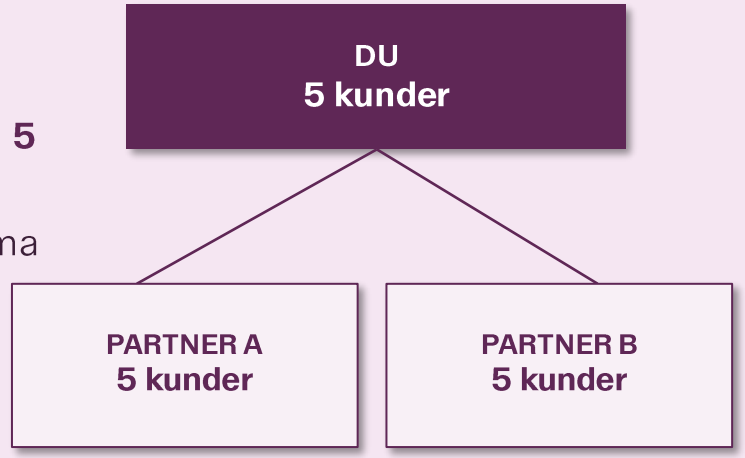
Hjälp andra att göra samma sak

STEG 2 · HELP 2

FOCUS ON 5-TEAMBONUS

Hjälp 2 personligt sponsrade partners att nå Focus on 5 under samma kalendermånad: 120 € teambonus

- **2 personligt sponsrade partners**, registrerade av dig.
- **Båda kvalificerar sig för Focus on 5** med sina egna 5 kunder.
- **Minst 1 800 PTV** totalt under samma kalendermånad.
- **Max 3×:** Hjälp 6 partners att nå sitt eget Focus on 5.



Max 3 × 120 € teambonus
per kalendermånad

Egna 120 € + team 360 €
= max 480 €

Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till den här bonusen. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.



*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

BUILD 2 & REBUILD

Hjälp två partners att bli teambyggare och lär dem sedan att upprepa samma process.

BUILD 2

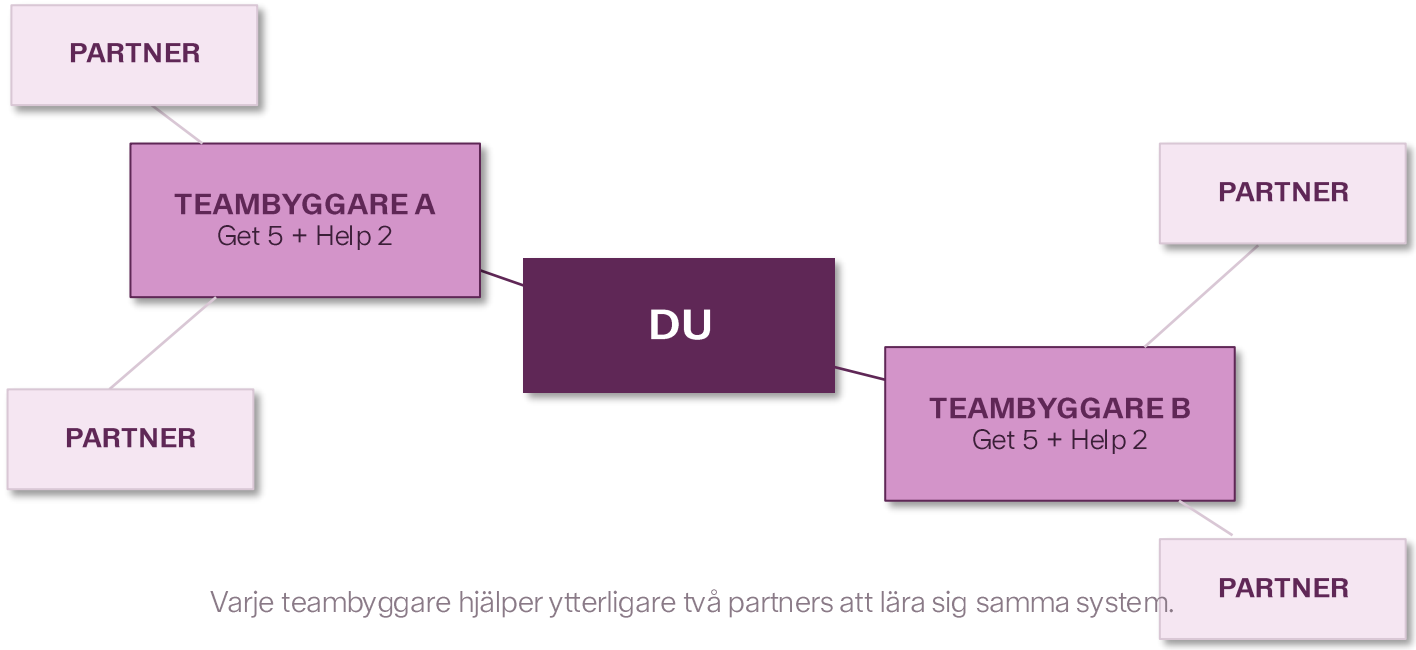
Utveckla de två partners du redan stöttar till teambyggare.

Lär ut kundvård, Get 5 och Help 2.

REBUILD

Varje teambyggare hjälper två personligt sponsrade partners att göra samma sak.

Behåll kunderna och stötta ditt team medan du upprepar.



Varje teambyggare hjälper ytterligare två partners att lära sig samma system.

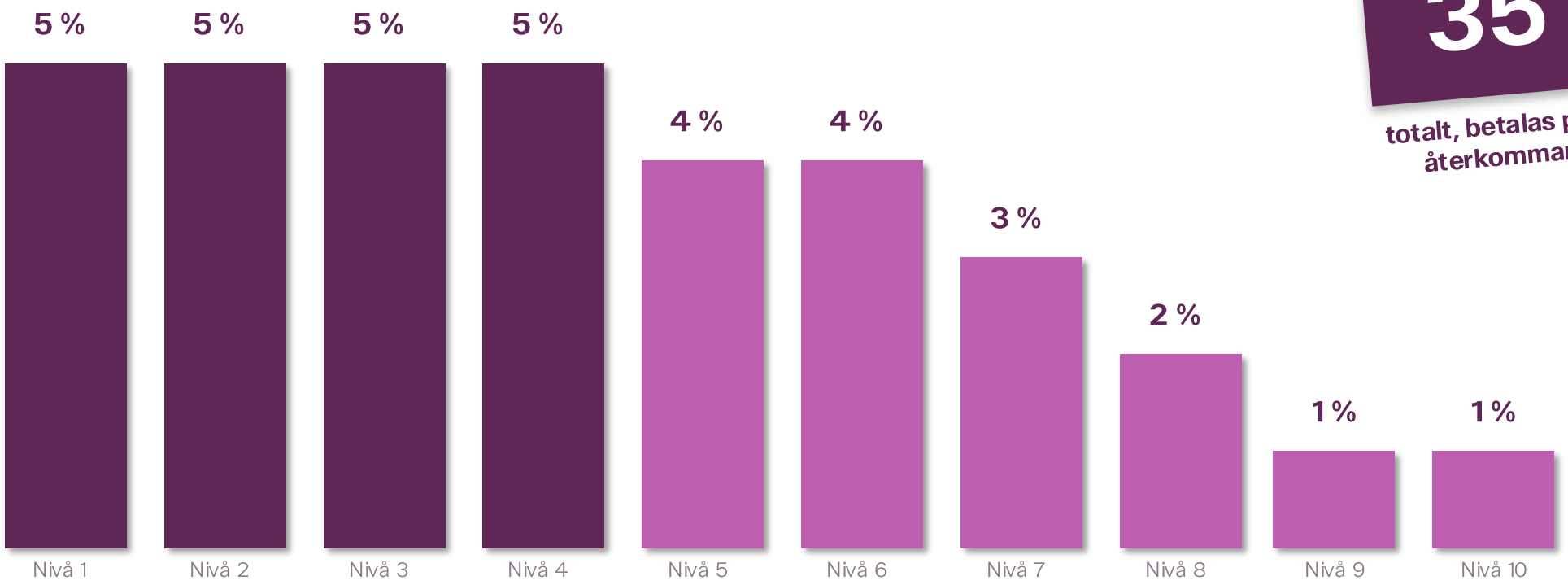
Build 2 och Rebuild beskriver systemet för att bygga verksamheten. De skapar ingen separat bonus och garanterar ingen inkomst.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

BYGG DITT TEAM: UNILEVEL BONUS

Tjäna varje månad på ditt teams återkommande order, upp till 10 nivåer djupt.



35 %

totalt, betalas på ditt teams återkommande order.

Dual Compression: kombinerar Standard och Dynamic Compression och komprimerar icke-kvalificerade, inaktiva Brand Partners och de som inte kvalificerar sig för en viss nivå, så att du får betalt djupare i organisationen.
Standard Compression: den som inte är kvalificerad (100 PV) hoppas över vid utbetalning. Högst 10 betalda nivåer
Dynamic Compression: alla 35 % av Unilevel-volymen betalas till den kvalificerade RANKEN i uplinen, på varje nivå där det finns volym!

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

DIN VÄG TILL BRAND BUILDER OCH BONUSEN PÅ 50 €

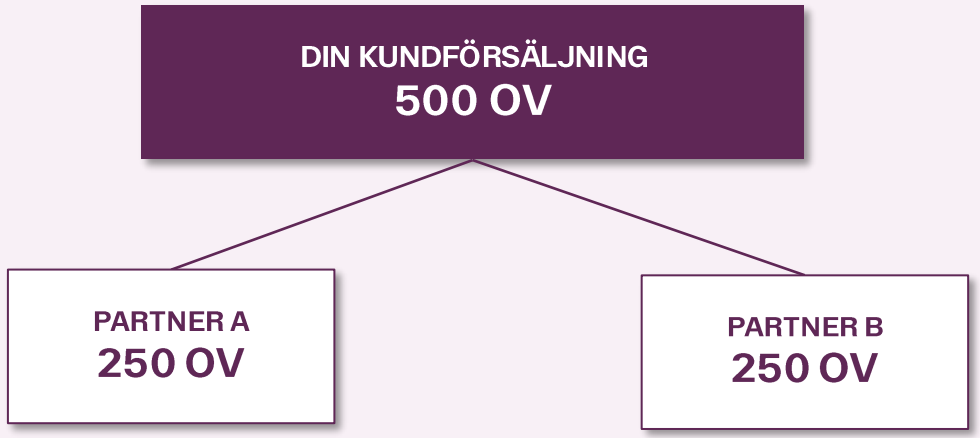
Bygg din kundbas och hjälp ditt team att göra samma sak.

1 **Nå 1 000 PCV eller OV**
Kvalificera dig genom personlig kundförsäljning eller teamvolym.

2 **Behåll 100 PV**
100 PV från dina egna och/eller dina kunders order.

3 **Använd Get 5 + Help 2**
Kundgrupper kan bidra med den volym du behöver.

EXEMPEL: BYGG MED DINA EGNA KUNDER



500 + 250 + 250 = 1 000 OV

50 € engångsbonus när du når Brand Builder för första gången

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

VÄX

Din karriärväg



ÖVERSIKT ÖVER RANKKVALIFIKATION

Det finns 14 ranker. Varje rank kräver 100 PV under månaden.

Rank	PCV eller OV	VOLL*	Kvalificerade ben*	Unilevel-nivåer
Brand Partner	—	—	—	1
Brand Builder	1 000	—	—	1–2
Bronze	3 000	600	—	1–3
Silver	5 000	1 500	—	1–4
Gold	10 000	3 000	—	1–5
Platinum	15 000	4 500	—	1–6
Leader	25 000	7 500	3 Bronze	1–7
Senior Leader	50 000	15 000	3 Bronze	1–7
Executive Leader	75 000	22 500	3 Silver	1–7
Diamond	125 000	37 500	4 Silver	1–8
1-Star Diamond	250 000	75 000	4 Silver	1–9
2-Star Diamond	500 000	150 000	4 Silver	1–10
3-Star Diamond	750 000	225 000	4 Silver	1–10
Presidential Diamond	1 000 000	300 000	4 Silver	1–10

Mentor-ranker
Silver · Gold · Platinum

Leader-ranker
Leader till Executive Leader

Global Ambassadors
Diamond till Presidential Diamond

* Krav på VOLL och kvalificerade ben gäller inte när rankens PCV-gräns uppnås. Programspecifika villkor gäller fortfarande.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

FAST TRACK: 90 DAGAR

För nyregistrerade Brand Partners: engångsbonusar när du för första gången når Bronze, Silver och Gold.

MÅNAD 0/1

BRONZE

Första rankavancemang

Inom 30 dagar från registreringen (månad 0) eller under den första hela kalendermånaden efter registreringen (månad 1).

DIN BONUS
150 €

MÅNAD 2

SILVER

Första rankavancemang

Under registreringsmånaden och de följande två (2) kalendermånaderna.

DIN BONUS
500 €

MÅNAD 3

GOLD

Första rankavancemang

Under registreringsmånaden och de följande tre (3) kalendermånaderna.

DIN BONUS
1 850 €

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

FAST TRACK-EXEMPEL

Nya partners: oktober = månad 0, november = månad 1, december = månad 2, januari = månad 3.

Fall	Oktober	November	December	Januari	Bonusresultat
A	Bronze	Silver	Gold	Ingen ny rank	150 € + 500 € + 1 850 € = 2 500 €
B	Ingen rank	Ingen rank	Ingen rank	Gold	Gold-bonus 1 850 € i januari
C	Ingen rank	Bronze	Ingen Silver	Ingen Gold	Endast Bronze-bonus 150 € i november

Satsa på Gold!

Varje bonus betalas en gång; en tidigare kvalifikation ger ingen andra utbetalning. Exempel C förutsätter att Bronze kvalificeras via 30-dagarsregeln eller den första hela månaden.

Missade du Bronze eller Silver? Du kan fortfarande tjäna Fast Track-bonusen för Gold genom att nå Gold inom kvalifikationsperioden.

Dag 1 är ditt registreringsdatum; de 30 dagarna ligger inom registreringsmånaden och månaden därpå. För Brand Partners registrerade 1 oktober 2026 eller senare. Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till Fast-Track Promotion. Försäljning och volym utanför dessa deltagande europeiska marknader räknas inte vid rankavancemang eller kvalifikation till bonusarna. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor. Detaljerade kvalifikationskrav finns i dokumentet Fast Track Promotion.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

RISE & REWARD-BONUS

Engångsbonusar när du når ledarrankerna.

Rank	Belöning	eller Consistency Bonus
Leader	2 400 €	–
Senior Leader	4 000 €	–
Executive Leader	6 000 €	–
Diamond	8 000 €	300 €/månad × 36
1-Star Diamond	10 000 €	400 €/månad × 36
2-Star Diamond	12 400 €	500 €/månad × 36
3-Star Diamond	14 000 €	600 €/månad × 36
Presidential Diamond	16 000 €	700 €/månad × 36

Krav: nå ranken under 3 av 12 månader (inte nödvändigtvis i följd), med 100 PV den månad du kvalificerar dig.

Dessutom särskilda belöningar för flera nya rankavancemang för Diamonds och uppåt.



amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

MENTOR, LEADER & GLOBAL AMBASSADOR BONUS POOLS

Din kvalificerande rank ger dina månatliga grundandelar. Partners första befordringar ger extra engångsandelar.

MENTOR POOL

40 € per andel*

Rank	Silver	Gold	Platinum
Andelar	1	3	5

+1 andel en gång för varje personligt registrerad ny Brand Builder.

2 %
av Amare Global Europes CV

LEADER POOL

240 € per andel*

Rank	Leader	Senior	Exec.	Diam.	1-Star	2-Star	3-Star	Pres.
Andelar	2	3	5	7	9	11	13	15

+1 andel en gång för varje personligt registrerad ny Silver.

2 %
av Amare Global Europes CV

GLOBAL AMBASSADOR POOL

2 000 € per andel*

Rank	Diamond	1-Star	2-Star	3-Star	Pres.
Andelar	1	2	3	4	5

+1 andel en gång för varje personligt registrerad ny Gold.

4 %
av Amare Global Europes CV

*Illustrativt andelsvärde. Varje extra andel betalas bara under den första befordringsmånaden. Poolens behörighet och villkor gäller; intäkter garanteras inte.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

INCITAMENT & KAMPANJER

26/27



FAST-TRACK PROMOTION

Kampanj september 2026 – januari 2027, för befintliga Brand Partners som aldrig har nått Bronze.

STEG 1
BRONZE

STEG 2
SILVER

STEG 3
GOLD

ALLA 3 INOM 90 DAGAR
2 500 €

- Alla tre ranker och volymen ska nås inom 90 dagar.
- Endast volym från Amares 13 europeiska marknader räknas
- Betalas som 2 500 € totalt efter 90 dagar, när volymkravet bekräftats.
- Sista startmånad: januari 2027.
- Kampanjvillkoren anger sista datum.

Endast europeisk volym. Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till Fast-Track Promotion. Försäljning och volym utanför dessa deltagande europeiska marknader räknas inte vid rankavancemang eller kvalifikation till bonusen på 2 500 €. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.
Detaljerade kvalifikationskrav finns i dokumentet Fast Track Promotion.
Nyregistrerade partners tjänar i stället Fast Track-bonusarna per rank (150 € / 500 € / 1 850 €).

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

ROAD TO HEADQUARTERS

Amare Globals huvudkontor, Mahwah, New Jersey

Startläge: betald rank i augusti 2026. Kvalifikationsperiod: september 2026 – januari 2027.

Betald rank augusti 2026	Kvalifikationsväg	Alternativ väg
Brand Builder	Nå GOLD + bekräfta GOLD ytterligare 1 månad	–
Bronze / Silver	Nå GOLD + bekräfta GOLD ytterligare 2 månader	–
Gold	Nå PLATINUM + bekräfta PLATINUM ytterligare 2 månader	ELLER nå LEADER en gång
Platinum	Nå LEADER + bekräfta LEADER ytterligare 1 månad	ELLER nå SENIOR LEADER en gång
Leader	Nå SENIOR LEADER + bekräfta SENIOR LEADER ytterligare 1 månad	ELLER nå EXECUTIVE LEADER
Senior Leader	Nå EXECUTIVE LEADER + bekräfta EXECUTIVE LEADER ytterligare 1 månad	ELLER nå DIAMOND
Executive Leader	Nå DIAMOND + bekräfta DIAMOND ytterligare 1 månad	ELLER nå ONE STAR DIAMOND en gång

Vi ses i Mahwah!

Bekräftelse = att nå samma rank igen månaden därpå.

Fast Track-kontantbonusar och kvalifikation för resan till huvudkontoret har separata krav. Fullständiga villkor: Road to Headquarters i Amare Hub. Endast kvalificerande försäljningsvolym från Amares 13 europeiska marknader räknas för kvalifikation till den här bonusen. All kvalificerande försäljning och volym måste följa Amares ersättningsplan, Policy Manual och tillämpliga kampanjvillkor.

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

PATH TO PARADISE

Äventyr och belöningar väntar på dig längs din Path to Paradise!

På din Path to Paradise tjänar du poäng och belöningar för registreringar av kunder och Brand Partners och för att nå och behålla vissa ranker – samtidigt som du hjälper andra på deras egen väg mot mentalt, fysiskt och ekonomiskt välbefinnande.

Den ultimata belöningen? En GRATIS resa till ett drömresmål för att fira dina framgångar med din Amare-gemenskap!

Bli firad i varje steg av ett av våra mest älskade belöningsprogram. Är du redo?

Är du redo?



*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

VILLKOR

Ersättningsplan Europa

INLEDNING OCH DEFINITIONER

Amares ersättningsplan belönar Brand Partners för att de delar Amare med andra och introducerar dem till Amare Global. När Brand Partners avancerar i rankerna kan inkomsten öka, liksom möjligheten att vara mentor för andra Brand Partners och hjälpa dem att göra samma sak. Brand Partners behöver inte köpa produkter eller ha Subscribe & Save för att tjäna bonusar eller provision.

* Intäkterna som visas är hypotetiska och illustrerar hur planen fungerar i ett idealscenario; de representerar eller garanterar INTE faktiska intäkter. Inkomsten varierar med den insats och tid som läggs på verksamheten. En stark kundbas är avgörande för framgång.

1. Ordlista och definitioner

- **Kontostatus. Aktiv:** en Brand Partner med 100 PV från egna order för eget bruk eller återförsäljning och/eller kundorder under innevarande eller föregående kalendermånad är provisionsaktiv och kan kvalificera sig för provision. **Avstängd:** provision kan hållas inne enligt Policies and Procedures. **Avslutad:** avslutade och uppsagda konton kvalificerar sig inte längre för provision.

- **Kontotyper. Brand Partner (BP):** en oberoende företagare som registrerar sig hos Amare för att dela produkterna och kan kvalificera sig för provision och belöningar. **Kund (C):** köper Amares produkter för eget bruk, kan inte registrera andra eller bygga en downline och tjänar ingen provision.

- **Uppgradering:** en kund kan uppgradera till ett Brand Partner-konto genom att uppfylla kraven i Policies and Procedures.
- **Brand Partner-medlemskap:** efter registrering enligt Policies and Procedures och Application Agreement Terms and Conditions får Brand Partnern ett konto och ett Amare ID-nummer.
- **Bonusperioder. Vecka:** måndag 00:00 till söndag 23:59:59 CET, betalas senast följande fredag. **Månad:** kalendermånaden (CET), betalas senast den 15 i följande månad. Tidsgränser kan variera med en timme där sommartid inte tillämpas.
- **Återkrav:** bonusar, provision och belöningar som betalats på en order kan återkrävas om ordern returneras.
- **Downline. Enrollment Downline Tree:** alla personligt registrerade Brand Partners och kunder, deras registrerade och så vidare till slutet av strukturen. **Placement Downline Tree:** Brand Partners så som de placerats för mentorskap; används för Unilevel Bonus och OV.
- **Ben / största benet:** en Brand Partner i frontlinjen och dennes team utgör ett ben. Benet med högst OV i Placement Downline Tree är det största benet.
- **Enroller:** den Brand Partner som registrerar en ny Brand Partner eller kund; den första uplinen i Enrollment Downline Tree.
- **Placering:** en Brand Partners position under en annan för mentorskap; avgör Unilevel Bonus och OV.

- **Order / första order:** en order tilldelas PV och CV för kvalifikation och utbetalning. Den första ordern är den första order som en ny Brand Partner eller kund genomför.
- **Pristyper:** engångspris eller Subscribe & Save-pris för en återkommande prenumeration (ger Subscribe & Save Volume).
- **Ranker. Career Rank:** den högsta rank som någonsin uppnåtts; rankavancemang baseras på den. **Recognition Rank:** den högsta ranken under de senaste 12 månaderna. **Paid as Rank:** den rank som kvalificerats och betalats under en månad, fastställs varje månad.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

VOLYMER, BONUSPERIODER OCH RANKKVALIFIKATION

2. Volymtyper

Volymer tilldelas en order för att avgöra kvalifikation. De är universella och inte valutaberoende.

- **PV (personlig volym):** Brand Partnerns egna order för eget bruk eller återförsäljning, plus order från personligt registrerade kunder.
- **CV (provisionsgrundande volym):** värdet som används för att beräkna provision.
- **OV (organisationsvolym):** egen PV plus PV från alla Brand Partners i downline i Placement Downline Tree.
- **VOLL (volym utanför största benet):** OV utanför det största benet (Placement Downline Tree).
- **PCV (personlig kundvolym):** PV från order av personligt registrerade kunder. Egna order räknas inte.
- **PTV (personlig teamvolym):** egen PV plus PV från personligt registrerade Brand Partners (Enrollment Downline Tree).
- **SSV (Subscribe & Save Volume):** volymen från prenumerationsköp.

3. Bonusperioder

- **Vecka:** First Order Bonus.
- **Månad:** korrigering av First Order Bonus, kundbonus, Focus on Five-bonus och teambonus, Brand Builder-bonus, Fast Track Rank Advancement Bonus, Unilevel Bonus, Rise & Reward och Road to Leader, Mentor, Leader och Global Ambassador Pools, Go Forward Infinity Bonus.

4. Rankavancemang och kvalifikationer

Det finns 14 ranker (se översikten över rankkvalifikation i den här presentationen). Rankkvalifikationer fastställs i slutet av varje månatlig bonusperiod och kvalificerar Brand Partnern för bonusarna den månad hen får betalt på den ranken. För att avancera måste alla krav för den nya ranken uppfyllas inom en månatlig bonusperiod.

Paid as Rank nollställs i början av varje månatlig bonusperiod. Career Rank behålls och visar den högsta rank som någonsin uppnåtts. Högre ranker ger tillgång till fler bonusar och provisioner.

- **PV / OV:** lägsta PV och OV som skapas under den månatliga bonusperioden.
- **VOLL:** lägsta OV utanför det största benet under bonusperioden (Placement Downline Tree).
- **Benkrav:** antalet ben med en lägsta betald rank (Enrollment Downline Tree). I Europa finns inga benkrav upp till och med Platinum.
- **Kundförsäljningsvägen:** krav på VOLL och ben gäller inte när rankens PCV-gräns uppnås.
- **Bonuskvalifikation:** minst 100 PV under månaden för att få någon provision utbetald.

* Rankerna är inte representativa för den typiska inkomst, om någon, som en Brand Partner kan eller kommer att tjäna. Framgång beror på personlig insats, färdigheter och investerad tid. Amare garanterar ingen inkomstnivå eller framgång.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

FIRST ORDER BONUS OCH KUNDBONUS

5. First Order Bonus

First Order Bonus betalas varje vecka, med en månatlig korrigering, på CV från den första ordern från varje ny kund och Brand Partner.

First Order Bonus för kunder, delas med de tre första Enrollers i uplinen:

Nivå	Provision i procent
Nivå 1 (Enroller)	20 %
Nivå 2	10 %
Nivå 3	5 %

First Order Bonus för Brand Partners vid nya registreringar:

Nivå	%	Nivå	%
Enroller	20,0 %	Executive Leader	2,0 %
Silver	1,0 %	Diamond	1,0 %
Gold	1,0 %	1-Star Diamond	1,0 %
Platinum	1,5 %	2-Star Diamond	1,0 %
Leader	2,5 %	3-Star Diamond	1,0 %
Senior Leader	2,0 %	Presidential Diamond	1,0 %

- För att tjäna veckobonusen måste Brand Partnern vara aktiv under innevarande månad före veckoperioden, eller under föregående månad. Om hen är inaktiv betalas bonusen som en True-Up (korrigering) i den månatliga bonusperioden när hen är aktiv.
- Unilevel Bonus betalas inte på första order. Endast en order per konto kan någonsin ge First Order Bonus. Uppgraderingar från kund till Brand Partner kvalificerar inte. Första order från marknader utanför den här planen betalas inte.

6. Kundbonus

Kundbonusen betalas varje månad på order från personligt registrerade kunder. Den månatliga PCV:n avgör procentsatsen. Brand Partnerns egen PV räknas inte. Kundorder från marknader som inte ingår i den här planen betalas inte.

Kunders första order

PCV per månad	First Order Bonus	Kundbonus	Totalt
1 – 499	20 %	–	20 %
500 – 2 999	20 %	–	20 %
3 000 – 4 999	20 %	5 %	25 %
5 000 – 6 999	20 %	8 %	28 %
7 000 – 8 999	20 %	11 %	31 %
9 000+	20 %	18 %	38 %

Kunders återkommande order

PCV per månad	Unilevel Bonus	Kundbonus	Totalt
1 – 499	5 %	5 %	10 %
500 – 2 999	5 %	15 %	20 %
3 000 – 4 999	5 %	20 %	25 %
5 000 – 6 999	5 %	23 %	28 %
7 000 – 8 999	5 %	26 %	31 %
9 000+	5 %	33 %	38 %

Alla värden beräknas på CV.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

FOCUS ON FIVE, TEAMBONUS OCH BRAND BUILDER-BONUS

7. Focus on Five-bonus

Tjäna **120 € varje månad** då du har **fem (5) aktiva personligt registrerade kunder** vars Subscribe & Save-order, nya eller återkommande, tillsammans uppgår till **minst 500 PCV** under den kalendermånaden.

- Endast kundorder räknas. Order från Brand Partners räknas inte för den här bonusen.
- Du måste vara aktiv med minst 100 PV under månaden och uppfylla PTV-kravet på minst 600 PTV.
- Engångsorder kvalificerar inte. Order kan inte kombineras på något sätt.
- Varje kund måste ha en unik e-postadress, leveransadress och faktureringsinformation.
- Order från kunder som uppgraderar till Brand Partner räknas inte. Konton som Amare placerat i Brand Partnerns organisation räknas inte.

8. Focus on Five-teambonus

Tjäna ytterligare **120 € varje månad** då **två (2) personligt registrerade Brand Partners** var för sig kvalificerar sig för sin egen Focus on Five-bonus under samma kalendermånad, med minst 1300 PTV totalt.

9. Brand Builder-bonus

Tjäna en **engångsbonus på 50 €** första gången du når ranken **Brand Builder** (1 000 PCV eller OV) och får betalt som Brand Builder. Bonusen betalas en gång per konto.

10. Fast Track Rank Advancement Bonus

Betalas varje månad till nyregistrerade Brand Partners som når följande ranker inom kvalifikationsperioderna. Behörighet: Brand Partners som registrerar sig 1 oktober 2026 eller senare, på marknader som Amare anger.

Rank	Bonus	Kvalifikationsperiod
Bronze	150 €	Inom 30 kalenderdagar från registreringen, eller under den första hela kalendermånaden efter registreringen
Silver	500 €	Under registreringsmånaden och de följande två (2) kalendermånaderna
Gold	1 850 €	Under registreringsmånaden och de följande tre (3) kalendermånaderna

- Dag 1 är registreringsdatumet. 30-dagarsperioden ligger inom ett fönster på två månader; annars slutar den den sista dagen i den andra kalendermånaden. Registrering den sista dagen i en månad räknas som registreringsmånad.
- Brand Partnern måste få betalt på ranken under den aktuella månaden. Att missa Bronze hindrar inte Silver eller Gold. Endast en Fast Track-bonus kan tjänas per provisionsmånad; en högre rank under en senare kvalificerande månad kan fortfarande kvalificera. Bonusar som inte nås i tid förfaller och betalas inte retroaktivt.
- Exempel: registrering 31 oktober 2026 → sista datum för Bronze 30 november, Silver 31 december 2026, Gold 31 januari 2027.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

UNILEVEL BONUS OCH SUBSCRIBE & SAVE-BELÖNINGAR PER RANK

11. Unilevel Bonus

Unilevel Bonus betalas varje månad på återkommande order i Placement Downline Tree. Den månatliga betalda ranken avgör hur många nivåer som betalas (se Bygg ditt team). Alla krav för den betalda ranken måste uppfyllas under den månatliga bonusperioden. Order från marknader utanför den här planen betalas inte.

Nivå	%	Nivå	%
Nivå 1	5 %	Nivå 6	4 %
Nivå 2	5 %	Nivå 7	3 %
Nivå 3	5 %	Nivå 8	2 %
Nivå 4	5 %	Nivå 9	1 %
Nivå 5	4 %	Nivå 10	1 %

- **Dual Compression:** Standard Compression för volymen förbi Brand Partners som inte är aktiva med 100 PV (högst tio betalda nivåer). Dynamic Compression säkerställer att alla 35 % av Unilevel-volymen betalas till den kvalificerade uplinen för varje nivå där det finns volym.

12. Subscribe & Save Rank Reward-poäng

Rankbaserade Subscribe & Save Reward-poäng (SSR-poäng) delas ut en enda gång, i månaden för rankavancemanget, när Brand Partnern själv köper en order som innehåller 100 SSV. SSV från personligt registrerade kunder räknas inte.

Rankavancemang	Belöning
Brand Builder	75 SSR-poäng
Bronze	200 SSR-poäng
Silver	200 SSR-poäng
Gold	200 SSR-poäng
Platinum	200 SSR-poäng

- SSR-poäng utfärdas efter att den månatliga bonusperioden stängts och kan lösas in följande kalendermånad. Exempel: poäng som tjänats i september är vilande den 15 oktober och kan lösas in från 1 november.
- Se programmet Subscribe & Save Rewards i ditt Back Office för regler om inlösen.

amare

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

RISE & REWARD OCH BONUS POOLS

13. Rise & Reward

Medan kampanjen Rise & Reward pågår måste deltagaren avancera till en ny Career Rank och få betalt på den ranken under ytterligare två (2) månatliga bonusperioder, totalt tre (3) månader, under programperioden. Belöningar tjänas en gång per konto. Alla detaljer finns i Rise & Reward Program Terms and Conditions.

14. Mentor, Leader & Global Ambassador Bonus Pools

Bonus Pools tjänas och betalas varje månad och utgör tillsammans 8 % av kvalificerad CV på marknaderna i den här planen: Mentor Pool 2 %, Leader Pool 2 %, Global Ambassador Pool 4 %. Andelsvärde = kvalificerad CV × poolens % ÷ månadens totala andelar. Andelarna nollställs varje månad; Amare kan fastställa ett lägsta andelsvärde.

Pool	Grundandelar per rank	Extra andel*
Mentor (2 %)	Silver 1 · Gold 3 · Platinum 5	ny Brand Builder
Leader (2 %)	Leader 2 · Senior Leader 3 · Executive Leader 5 · Diamond 7 · 1-Star 9 · 2-Star 11 · 3-Star 13 · Presidential 15	ny Silver
Global Ambassador (4 %)	Diamond 1 · 1-Star 2 · 2-Star 3 · 3-Star 4 · Presidential 5	ny Gold

* Extra engångsandel för varje personligt registrerad Brand Partner som når den ranken för allra första gången under bonusmånaden. Brand Partnern måste kvalificera sig för poolen när den extra andelen tjänas.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

GO FORWARD INFINITY BONUS OCH ALLMÄNNA VILLKOR

15. Go Forward Infinity Bonus

När en Brand Partner når Diamond-rankerna tjänar hen en **bonus på 1%** på CV från alla nya ben och de organisationer som utgår från dem, från det datum ranken nås, betald på obegränsat djup.

- Varje konto har en Diamond-kod. Om Enrollern är Diamond eller högre får den nya Brand Partnern eller kunden Enrollerns Diamond-kod; annars får de samma kod som Enrollern.
- En Brand Partner som når Diamond under en bonusperiod får alla nya Brand Partners och kunder som registreras från nästa månad kodade till sig, även om den betalda ranken Diamond inte behålls. Exempel: Diamond i september → registreringar från oktober och framåt kodas.
- När en kod väl har tilldelats ändras den inte; Amare kan göra ändringar efter eget gottfinnande. Order från länder som inte ingår i den här planen är undantagna.

16. Övriga program och friskrivningar

- Amare skapar fortlöpande program som inte finns med i den här ersättningsplanen, till exempel Fast-Track Promotion, Road to Headquarters och Path to Paradise. Dessa program har egna villkor, som kompletterar villkoren i den här ersättningsplanen.
- Volym som skapats under en annan plan betalas först enligt den plan där den skapades. Volym från marknader som inte ingår i den här planen är undantagen. En volymfaktor gäller vid gränsöverskridande registrering eller sponsring och påverkar alla volymberäkningar, inklusive OV, VOLL, PTV och alla bonusutbetalningar.
- Belopp räknas om till lokal valuta med den Bonus Rate som används för provisionsberäkningen. Bonus Rate fastställs efter Amares eget gottfinnande och kan ändras utan föregående meddelande.
- Amare kan tillhandahålla översättningar av marknadsförings-, försäljnings- och policymaterial. Om den engelska versionen och en översättning skiljer sig åt i formulering, betydelse eller tolkning gäller den engelska versionen.
- Ersättningsplanen styrs av tillämplig lagstiftning för vår bransch, som har företräde framför alla bestämmelser i detta dokument.
- Resultat, deltagande i belöningsresor och andra säljkampanjer är inte typiska eller garanterade och kräver hårt arbete, färdigheter och att specifika säljmål nås. De flesta kvalificerar sig inte. Genom att hänvisa kunder kan Brand Partners tjäna en betydande extrainkomst baserad på faktisk produktförsäljning. De flesta går med för att köpa produkter för eget bruk och tjänar lite eller inget. Se vår Income Disclosure Statement på www.amare.com.

Amare Europe B.V., Strawinskylaan 903, 1077XX Amsterdam, Nederländerna. Version oktober 2026, gäller från 1 oktober 2026.

*Intäkterna är hypotetiska och bygger på ett idealscenario för att visa hur ersättningsplanen fungerar. De är INTE löften eller garantier om intäkter. Verklig inkomst kräver hårt arbete och de färdigheter som Brand Partnern lägger på sin verksamhet. En stabil kundbas är en viktig del av Brand Partnerns framgång. Mer information finns i vår Income Disclosure Statement på amare.com.

Copyright © 2026 Amare Global. Alla rättigheter förbehållna.

MER INFORMATION

Läs villkoren för Amares ersättningsplan i ditt Back Office.

Innehållet i den här ersättningsplanen omfattas av villkoren för Amares ersättningsplan. Vid skillnader mellan översättningar och den engelska versionen gäller den engelska versionen.